

Bruksela, 19 marca 2026 r.
(OR. en)

7527/26

Międzyinstytucjonalny numer
referencyjny:
2026/0074 (COD)

DRS 12
COMPET 355

PISMO PRZEWODNIE

Od: Sekretarz generalna Komisji Europejskiej (podpisała dyrektor Martine DEPREZ)

Data otrzymania: 19 marca 2026 r.

Do: Thérèse BLANCHET, sekretarz generalna Rady Unii Europejskiej

Dotyczy: KOMUNIKAT KOMISJI DO PARLAMENTU EUROPEJSKIEGO, RADY,
EUROPEJSKIEGO KOMITETU EKONOMICZNO-SPOŁECZNEGO I
KOMITETU REGIONÓW
W kierunku 28. systemu prawnego dla przedsiębiorstw UE

Delegacje otrzymują w załączeniu dokument COM(2026) 320 final.

Załącznik: COM(2026) 320 final



Bruksela, dnia 18.3.2026 r.
COM(2026) 320 final

**KOMUNIKAT KOMISJI DO PARLAMENTU EUROPEJSKIEGO, RADY,
EUROPEJSKIEGO KOMITETU EKONOMICZNO-SPOŁECZNEGO I KOMITETU
REGIONÓW**

W kierunku 28. systemu prawnego dla przedsiębiorstw UE

I. Wprowadzenie

UE podejmuje zdecydowane kroki w celu przyspieszenia działań na rzecz konkurencyjności i bezpieczeństwa gospodarczego w erze zmian. W związku z tym musi działać w trybie pilnym, bardziej zdecydowanie zwiększać skalę innowacji oraz sprawić, by jej ramy polityczne odpowiadały szybkości i ambicjom globalnego wyścigu technologicznego. Cykle innowacji są coraz krótsze, postęp technologiczny ma miejsce jednocześnie we wszystkich sektorach, a rywalizacja o wiodącą pozycję technologiczną stała się bardziej ostra i strategiczna.

Europa jest kontynentem bogatym w innowacje. Jedna piąta¹ wszystkich publikacji naukowych na świecie pochodzi z UE. Europejskie przedsiębiorstwa odgrywają też kluczową rolę w globalnych pracach badawczo-rozwojowych oraz tworzeniu własności intelektualnej. Przedsiębiorstwa z UE posiadają na przykład 29 % światowych patentów w dziedzinie energii ze źródeł odnawialnych². W UE działa również ponad 40 000 przedsiębiorstw technologicznych typu start-up, które korzystają z kapitału wysokiego ryzyka, i powstaje więcej takich przedsiębiorstw niż w jakimkolwiek innym regionie na świecie.

Europejskie innowacyjne przedsiębiorstwa mają jednak trudności ze zwiększeniem skali działalności i konkurowaniem w wymiarze globalnym. W 2025 r. w Europie działało tylko 331 jednorożców w porównaniu z 1963 w USA³.

UE potrzebuje bardziej wspomagających ram prawnych, aby umożliwić założycielom przedsiębiorstw, niezależnie od sektora, w którym prowadzą działalność, łatwe rozpoczynanie działalności gospodarczej w Europie, uzyskanie dostępu do finansowania i zwiększenie skali działalności w UE. UE znajduje się na kluczowym etapie, na którym konieczne jest budowanie mostów między naszym dążeniem do niezależności a konkurencyjnością. **Wymaga to ambitnych i pilnych działań.**

Od początku obecnej kadencji Komisja stawia konkurencyjność w sercu swojego programu politycznego. W przyjętym w styczniu 2025 r. **Kompasie konkurencyjności** Komisja zobowiązała się do przedstawienia 28. systemu prawnego, który umożliwi naszym przedsiębiorstwom, w szczególności innowacyjnym przedsiębiorstwom typu start-up i scale-up, korzystanie z jednolitego i prostego zbioru ogólnounijnych przepisów – niezależnie od tego, gdzie inwestują i prowadzą działalność w UE – co pozwoli im czerpać pełne korzyści z jednolitego rynku. **Unijna strategia na rzecz przedsiębiorstw typu start-up i scale-up oraz strategia jednolitego rynku,** przyjęte w maju 2025 r., mają na celu dalszą poprawę warunków dla przedsiębiorstw typu start-up i scale-up, a przez to ograniczenie powodów przenoszenia działalności poza UE.

Wniosek dotyczący EU Inc. jest podstawą i punktem wyjścia działań Komisji – kompleksowym zbiorem przepisów obejmujących cały cykl życia przedsiębiorstwa. Ułatwi on zakładanie i rozwijanie działalności gospodarczej w Europie, przyciąganie inwestycji i obniżanie kosztów niepowodzenia. Każdy, kto chce założyć nową spółkę w UE, będzie mógł

¹ Raport Draghiego na temat przyszłości europejskiej konkurencyjności, s. 230.

² High-value patent filings [Wnioski patentowe o wysokiej wartości], Komisja Europejska, Sprawozdanie na temat osiągnięć UE w dziedzinie nauki, badań i innowacji, 2024.

³ Baza danych Dealroom – dane na dzień 16 marca 2026 r.

skorzystać z nowej formy spółki EU Inc. lub innej formy przewidzianej w prawie krajowym, która będzie nadal dostępna dla przedsiębiorstw równoległe z nową formą spółki.

28. system prawny stanowi ofertę Europy dla jej przedsiębiorstw, w szczególności przedsiębiorstw typu start-up, scale-up i przedsiębiorstw innowacyjnych, mającą na celu wykorzystanie korzyści płynących z jednolitego rynku. Dla europejskich przedsiębiorstw będzie to ścieżka do uznawanej na całym świecie ogólnoeuropejskiej formy spółki, szybkiego dostępu do finansowania i płynnego działania ponad granicami – we *wszystkich* kwestiach dotyczących ich działalności.

II. Wniosek dotyczący EU Inc.

EU Inc. odpowiada na potrzeby innowacyjnych przedsiębiorstw, umożliwiając im łatwe zakładanie i zwiększanie skali działalności w Europie. Zapewni nowe ambitne korporacyjne ramy prawne we wszystkich państwach członkowskich, otwarte dla każdego, kto uzna je za odpowiednie dla swojego modelu biznesowego. EU Inc. zapewni m.in. szybszą (48 godzin), tańszą (maksymalnie 100 EUR), w pełni cyfrową rejestrację w przyszłym centralnym rejestrze UE, rozszerzenie zasady jednorazowości na inne organy i brak wymogu minimalnego kapitału podstawowego.

Rejestr UE zaoferuje przedsiębiorstwom EU Inc. zintegrowane i sprawne procedury dla użytkowników, umożliwiając im między innymi rejestrację spółek EU Inc. oraz dostęp do kluczowych informacji, takich jak struktura i działalność przedsiębiorstwa,

EU Inc. oznaczać będzie zniesienie konieczności osobistego załatwiania formalności i obowiązkowego zaangażowania pośredników w przenoszenie akcji. Zapewni w pełni cyfrowe procedury zarządzania kapitałem i ładu korporacyjnego oraz umożliwi korzystanie z instrumentów finansowych i standardowych umów. Tak będzie na przykład w przypadku przyszłych umów kapitałowych, takich jak SAFE (Simple Agreements for Future Equity), które są preferowane przez inwestorów. Ma to również na celu zachęcenie państw członkowskich do umożliwienia przedsiębiorstwom EU Inc. dostępu do rynków regulowanych.

Założyciele spółek oraz już istniejące przedsiębiorstwa będą mieli **swobodę wyboru formy EU Inc.** Nowe ramy umożliwią *wszystkim* przedsiębiorstwom w Europie, niezależnie od ich wielkości i celu działalności, uczestnictwo i pozostanie w tym systemie.

Przyniesie to wszystkim przedsiębiorstwom korzyści w postaci zmniejszenia obciążeń administracyjnych i uproszczenia. Większość nowo utworzonych spółek EU Inc. prawdopodobnie zostanie założona przez osoby fizyczne i będą to innowacyjne przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up. W związku z tym szacowane ogólne zmniejszenie obciążeń administracyjnych o 328–440 mln EUR w okresie 10 lat przyniesie korzyści głównie tej grupie przedsiębiorstw.

Wniosek dotyczący EU Inc. będzie zawierał dodatkowe elementy mające na celu przyciągnięcie i zatrzymanie talentów. Wszystkie spółki EU Inc. będą mogły korzystać ze wspólnego unijnego modelu opcji na akcje dla pracowników (EU-ESO). Pracownicy, którym przyznano opcje na akcje w ramach EU-ESO, będą podlegać opodatkowaniu w UE dopiero

w momencie zbycia akcji bazowych. Zapobiegnie to sytuacji, w której podatki są płacone mimo braku rzeczywistego dochodu.

Założyciele powinni również mieć możliwość próbowania i testowania oraz ponownego rozpoczynania działalności. Dlatego innowacyjne przedsiębiorstwa typu start-up zarejestrowane jako spółka EU Inc. otrzymają **dostęp do uproszczonych postępowań upadłościowych**, aby pomóc im szybciej rozpocząć ponowną działalność. Przedmiotowy wniosek uzupełnia zbliżenie przepisów materialnego prawa dotyczącego niewypłacalności, osiągnięte dzięki przyjętej w 2026 r. dyrektywie harmonizującej niektóre aspekty prawa dotyczącego niewypłacalności. W tym kontekście zostało to osiągnięte w szczególności dzięki wprowadzeniu uproszczonego postępowania likwidacyjnego oraz ram dla aukcji elektronicznej aktywów.

Spółki EU Inc. będą miały swobodę wyboru państwa członkowskiego, w którym założą działalność i utworzą siedzibę główną, przy pełnym wykorzystaniu jednolitego rynku. **Czarna lista zakazanych praktyk krajowych** zapewni, aby spółki EU Inc. – niezależnie od miejsca, w którym zostały założone – były traktowane w taki sam sposób jak inne spółki z ograniczoną odpowiedzialnością utworzone na mocy prawa krajowego. Przykładowo, nie należy wymagać od przedsiębiorstwa, aby posiadało siedzibę, jednostkę zależną lub lokalnego przedstawiciela w państwie członkowskim, aby mieć dostęp do pomocy państwa, prowadzić działalność gospodarczą lub uzyskać zezwolenie. Nie należy też zabraniać mu korzystania z konta bankowego założonego w innym państwie członkowskim do celów uzyskania zezwolenia lub prowadzenia działalności gospodarczej.

Wniosek zapewni ponadto zabezpieczenia zapobiegające wszelkiemu ryzyku potencjalnych oszustw i nadużyć. W tym kontekście EU Inc. opiera się na istniejących zabezpieczeniach w prawie krajowym i unijnym.

Założyciele spółek będą mieć możliwość korzystania z nowej formy EU Inc. w jednakowy sposób w całej UE. Ma to kluczowe znaczenie dla zapewnienia uznawania EU Inc. przez światową społeczność inwestycyjną. W związku z tym EU Inc. ustanawia się w drodze **rozporządzenia**. Zapewnia to spójne i jednolite ramy zharmonizowanych przepisów. W szczególności nowa forma prawna będzie określona w każdym z porządków prawnych państw członkowskich UE.

III. Innowacyjne przedsiębiorstwa, innowacyjne przedsiębiorstwa typu start-up i innowacyjne przedsiębiorstwa scale-up

Inicjatywa EU Inc. będzie wspierać w szczególności innowacyjne przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up w celu przełożenia innowacyjnych pomysłów na przedsiębiorstwa odnoszące sukcesy na całym świecie. **Obecnie nie ma jednak jednolitej unijnej definicji** tych przedsiębiorstw, choć wiele środków wsparcia na szczeblu krajowym i unijnym opracowano z myślą o innowacyjnych przedsiębiorstwach, przedsiębiorstwach typu start-up lub scale-up. W rezultacie środki te mogą być nieskuteczne lub stosowane niespójnie w różnych państwach członkowskich, co zakłóca sprawne funkcjonowanie jednolitego rynku.

W związku z tym w ramach wniosków przedstawionych w omawianym pakiecie oraz zgodnie z zapowiedzią zawartą w Unijnej strategii na rzecz przedsiębiorstw typu start-up i scale-up Komisja przyjmuje **zalecenie Komisji w sprawie definicji innowacyjnych przedsiębiorstw, innowacyjnych przedsiębiorstw typu start-up i innowacyjnych przedsiębiorstw scale-up**. Definicje te opierają się na obiektywnych kryteriach dotyczących inwestycji w działalność innowacyjną, wieku, wielkości lub wzrostu przedsiębiorstwa oraz na ugruntowanych kryteriach zawartych w zaleceniach Komisji dotyczących małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP) oraz małych spółek o średniej kapitalizacji, w tym progach wielkości i cechach strukturalnych. Zalecenie skierowane jest do państw członkowskich, Europejskiego Banku Inwestycyjnego (EBI) oraz Europejskiego Funduszu Inwestycyjnego (EFI). Inne instytucje, takie jak krajowe banki i instytucje prorozwojowe (NPBI), również zachęca się do stosowania tych definicji.

Proponowane definicje opracowano w taki sposób, aby zapewnić pragmatyczne sposoby oceny i wykazania, że kryteria są spełnione. W praktyce umożliwi to poprawę dostosowania, spójności i skuteczności polityk ukierunkowanych na innowacyjne przedsiębiorstwa, przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up w UE oraz ułatwi gromadzenie danych w celu pomiaru wpływu tych polityk. Ponieważ innowacyjne przedsiębiorstwa, przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up, w szczególności prowadzące działalność w dziedzinie najbardziej zaawansowanych technologii, odgrywają kluczową rolę w rozwoju i komercjalizacji innowacyjnych technologii, te unijne definicje stanowią ważny krok w kierunku bardziej innowacyjnej i konkurencyjnej UE.

IV. Środki uzupełniające prowadzące do 28. systemu prawnego

Cyfryzacja

UE będzie kontynuować wysiłki na rzecz zmniejszenia obciążeń administracyjnych, poprawy sprawności swoich ram prawnych i uproszczenia, a jednocześnie zajmie się fragmentacją i barierami na jednolitym rynku. Wysiłki te obejmą przede wszystkim maksymalną **cyfryzację** wszystkich kwestii związanych z prowadzeniem działalności na jednolitym rynku. Środowisko w 100 % cyfrowe umożliwi prawdziwie wydajną i konkurencyjną strukturę przedsiębiorstwa, która przyciąga inwestorów w UE i spoza UE. Aby wspierać w pełni cyfrowe otoczenie biznesowe, ramy te powinny pozostać neutralne pod względem technologicznym i umożliwiać przedsiębiorstwom korzystanie z rozwiązań cyfrowych, takich jak technologia rozproszonego rejestru, akcje tokenizowane i inteligentne umowy.

Europejski portfel biznesowy umożliwi przedsiębiorstwom EU Inc. pełne wykorzystanie narzędzi cyfrowych we wszystkich kontaktach z organami publicznymi i podmiotami gospodarczymi w całej Unii. Po utworzeniu spółki EU Inc. wszystkie istotne dane będą dostępne w europejskich portfelach biznesowych dla podmiotów korzystających z takich rozwiązań. Oznacza to, że spółka EU Inc. może korzystać z portfeli biznesowych, aby bez wysiłku podejmować takie działania, jak składanie deklaracji podatkowych, ubieganie się o zezwolenia, podpisywanie i wymiana umów z organami publicznymi i partnerami biznesowymi w całej UE, bez konieczności fizycznej dokumentacji lub kontaktów osobistych i przy pełnej ważności prawnej. Portfele biznesowe umożliwiają całkowicie zautomatyzowane zarządzanie tożsamością biznesową i danymi biznesowymi, w tym danymi klientów i partnerów biznesowych.

Ponadto ważne jest zapewnienie interoperacyjności i unikanie powielania istniejących systemów, które już umożliwiają cyfryzację przedsiębiorstw, takich jak **system integracji rejestrów przedsiębiorstw (BRIS)** i **rozporządzenie w sprawie jednolitego portalu cyfrowego**. W szczególności w rozporządzeniu w sprawie jednolitego portalu cyfrowego Komisja zobowiązuje państwa członkowskie do zapewnienia dostępu online do informacji, procedur i usług wsparcia, których unijne przedsiębiorstwa mogą potrzebować w innym państwie UE. Za pośrednictwem systemu technicznego opartego na zasadzie jednorazowości (OOTS) państwa członkowskie mogą wymieniać dowody i dokumenty w sposób zautomatyzowany i bezpieczny. Większość państw członkowskich jest lub wkrótce będzie technicznie gotowa do korzystania z tego systemu, ale nie wszystkie odpowiednie procedury i dokumenty zostały już wdrożone. W związku z tym państwa członkowskie powinny obecnie priorytetowo traktować wdrażanie procedur i dowodów, które mają zasadnicze znaczenie dla kluczowych etapów cyklu życia spółki EU Inc. i które generują znaczące interakcje transgraniczne. Komisja będzie nadal wspierać państwa członkowskie w tych staraniach oraz wzbogacać dostępne dowody dotyczące działalności przedsiębiorstw i wzywa państwa członkowskie do określenia odpowiednich priorytetów do 30 września 2026 r.

Przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up często borykają się z **wysokimi kosztami i opóźnieniami w związku z obowiązkiem przedkładania poświadczonych tłumaczeń dokumentów**, co ogranicza ich konkurencyjność i efektywność rynkową. Certyfikowany system tłumaczenia automatycznego oparty na sztucznej inteligencji może pomóc administracjom publicznym w zrozumieniu i przyjmowaniu dokumentów pochodzących z innych państw członkowskich. Zmniejszyłoby to znacznie bariery językowe i koszty

obciążeń administracyjnych dla przedsiębiorstw prowadzących działalność transgraniczną. Ponadto szersze wykorzystanie wielojęzycznych usług opartych na sztucznej inteligencji umożliwi przedsiębiorstwom komunikowanie się z organami sektora publicznego w sytuacjach transgranicznych.

Dostęp do finansowania

Przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up potrzebują szybkiego **dostępu do kapitału**. Będą one mogły w pełni wykorzystać skalę i głębokość unijnego rynku kapitałowego oraz różne możliwości finansowania, opierając się na środkach przyjmowanych w ramach europejskiej unii oszczędności i inwestycji oraz Europejskiego Funduszu Konkurencyjności i Europejskiego Funduszu na rzecz Przedsiębiorstw Scale-up. Przegląd zasad inwestowania funduszy emerytalnych zwiększy zdolność przedsiębiorstw do inwestowania w akcje notowane i nienotowane na giełdzie. Zbliżający się przegląd rozporządzenia w sprawie europejskich funduszy venture capital przyczyni się do dalszego wspierania rozwoju bardziej dynamicznego i zintegrowanego rynku funduszy venture capital i funduszy kapitału wzrostu. Fundusze te mają kluczowe znaczenie dla przedsiębiorstw typu start-up i scale-up o niepewnych przyszłych przychodach i braku rzeczowych aktywów trwałych.

Przyciąganie i zatrzymywanie talentów

Spółki EU Inc. potrzebują również **korzystnych warunków zatrudnienia i opodatkowania**, aby zatrzymać i przyciągnąć talenty oraz prowadzić sprawnie działalność transgraniczną.

W obszarze **zatrudnienia**, w ramach przyszłego pakietu na rzecz sprawiedliwej mobilności pracowników, Komisja zbada możliwość pozwolenia przedsiębiorstwom typu start-up i scale-up w całej Unii na telepracę transgraniczną w wymiarze 100 % przy zastosowaniu ustawodawstwa w zakresie zabezpieczenia społecznego państwa członkowskiego, w którym pracodawca ma siedzibę. Komisja opracuje również ramy prawne w celu przyspieszenia cyfryzacji poświadczeń zabezpieczenia społecznego w ramach inicjatywy dotyczącej europejskiego dowodu zabezpieczenia społecznego. Inicjatywa na rzecz przenoszenia umiejętności będzie miała na celu usunięcie przeszkód w mobilności pracowników, które wiążą się z kwalifikacjami i umiejętnościami, w tym przez cyfryzację. Komisja zbada również możliwości uproszczenia procedur uznawania i walidacji kwalifikacji i umiejętności obywateli państw trzecich. Środki te zostaną uzupełnione przez przyciągnięcie talentów z zagranicy za pośrednictwem rozporządzenia w sprawie unijnej puli talentów, które po wejściu w życie ułatwi kojarzenie ofert pracy z poszukującymi zatrudnienia przy rekrutacji talentów spoza UE. Komisja będzie dalej badać wykonalność inicjatyw zbiorczych przewidujących ukierunkowane zmiany unijnych ram legalnej migracji, aby zapewnić ich zgodność z celami Unii w zakresie konkurencyjności i innowacji.

Podatki

W dziedzinie **podatków** Komisja zaproponowała system opodatkowania według siedziby głównej (HOT), który umożliwiłby małym i średnim przedsiębiorstwom (MŚP) stosowanie przepisów podatkowych ich kraju pochodzenia. Ponadto inicjatywa Działalność gospodarcza w Europie: Ramy opodatkowania dochodu (BEFIT) ma na celu ustanowienie jednolitych ram prawnych dotyczących opodatkowania osób prawnych w UE. Szybkie przyjęcie tych wniosków jest konieczne, aby lepiej wspierać przedsiębiorstwa, zwłaszcza przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up, które borykają się z rozbieżnymi i złożonymi przepisami podatkowymi w każdym państwie członkowskim. Komisja będzie nadal wspierać negocjacje w Radzie w sprawie tych dossier. Przyszły pakiet zbiorczy w sprawie uproszczenia opodatkowania bezpośredniego powinien wyeliminować jeszcze więcej dodatkowych obciążeń administracyjnych dzięki uproszczeniu obowiązujących przepisów. Komisja zachęca także państwa członkowskie do uznawania i opodatkowywania dochodu uzyskanego

z unijnego akcjonariatu pracowniczego EU-ESO jako zysków kapitałowych, a nie jako dochodu z tytułu zatrudnienia.

Jasne, przewidywalne i sprawne ramy prawne

Aby umożliwić skuteczne, efektywne i jednolite stosowanie przepisów dotyczących EU Inc., państwa członkowskie powinny rozważyć wyznaczenie jednej **wyspecjalizowanej izby sądowej lub sądu** uprawnionych do rozstrzygania sporów dotyczących prawa spółek EU Inc. Dzięki centralizacji wiedzy fachowej podejście to pomogłoby zwiększyć spójność orzeczeń, zminimalizować wąskie gardła proceduralne i pogłębić zrozumienie przez sądy wyjątkowych aspektów tych ram – zwiększając tym samym zaufanie inwestorów i sprzyjając zwiększeniu zaufania transgranicznego. Chociaż nie wymagałoby to standaryzacji krajowych systemów sądowych, stanowiłoby to wyraźny sygnał zaangażowania państw członkowskich w zapewnienie praktycznego sukcesu tych ram. Komisja wspierać będzie skuteczne i spójne stosowanie przepisów.

Ponadto innowacyjne przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up mogą już korzystać ze stabilnych i przewidywalnych ram **jurysdykcji sądów, mającego zastosowanie prawa, w tym prawa pracy, oraz uznawania orzeczeń sądowych i ich wykonywania** w całej Unii w odniesieniu do transgranicznych transakcji handlowych. Rozporządzenie Bruksela I bis w sprawie jurysdykcji i uznawania orzeczeń sądowych oraz ich wykonywania w sprawach cywilnych i handlowych jest obecnie poddawane ocenie w celu dalszej poprawy jego wpływu na konkurencyjność. Ponadto Komisja udostępnia wytyczne, aby wspierać przedsiębiorstwa, w szczególności przedsiębiorstwa typu start-up i scale-up, za pośrednictwem europejskiego portalu „e-Sprawiedliwość”.

V. Podsumowanie

Z pomocą przyjętych dzisiaj wniosków Komisja kontynuuje wysiłki na rzecz uczynienia Europy najlepszym miejscem do zakładania i rozwijania przedsiębiorstw, a także na rzecz uproszczenia i przyspieszenia dostępu do możliwości oferowanych przez jednolity rynek oraz zwiększenia konkurencyjności.

Czas ma tu zasadnicze znaczenie. Komisja zwraca się do Parlamentu Europejskiego i Rady o szybkie przyjęcie wniosku ustawodawczego dotyczącego EU Inc., biorąc pod uwagę jego kluczowe znaczenie dla dobrobytu UE. Komisja dołoży wszelkich starań, aby wesprzeć współprawodawców w tym zakresie, mając na względzie jasny cel, jakim jest osiągnięcie porozumienia do końca 2026 r.

Komisja będzie monitorować postępy na drodze do szybkiego przyjęcia wniosku w kontekście planu działania Jedna Europa – jeden rynek. Będzie ponadto monitorować wdrażanie środków pomocniczych, przedstawionych w niniejszym komunikacie, oraz badać, jakie ewentualne dodatkowe środki można wprowadzić, aby wzmocnić 28. system prawny.