



Bryssel den 6 februari 2026  
(OR. en)

6010/26

---

---

Interinstitutionellt ärende:  
2025/0555(COD)

---

---

COMPET 149	ECOFIN 153
IND 93	COH 19
MI 99	INDEF 50
CADREFIN 46	CULT 15
FIN 206	CYBER 46
RECH 46	JAI 156
ESPACE 22	DIGIT 31
CONSOM 37	DATAPROTECT 33
DUAL USE 7	FREMP 36
EDUC 30	RELEX 150
TELECOM 51	COPS 78
ENER 48	UD 22
ENV 92	AUDIO 16
CLIMA 46	PROCIV 17
AGRI 90	IPCR 10
TRANS 51	MAP 49
SAN 64	FISC 64
PHARM 10	CODEC 164
BIOTECH 6	IA 23
POLMIL 64	CSC 91
POLGEN 23	

**NOT**

---

från: Rådets generalsekretariat

till: Ständiga representanternas kommitté (Coreper)/rådet

---

Ärende: *Förberedelser inför rådets möte (konkurrenskraft: inre marknaden, industri, forskning och rymdfrågor) den 26 februari 2026*

Förordningen om inrättande av Europeiska konkurrenskraftsfonden: ett verktyg för strategisk resiliens för små och medelstora företag och europeiska värdekedjor

– Riktlinjedebatt

---

För delegationerna bifogas en bakgrundsnot från ordförandeskapet på ämnet *Förordningen om inrättande av Europeiska konkurrenskraftsfonden: ett verktyg för strategisk resiliens för små och medelstora företag och europeiska värdekedjor* inför riktlinjedebatten vid mötet i rådet (konkurrenskraft) den 26 februari 2026.

## **Europeiska konkurrenskraftsfonden: ett verktyg för strategisk resiliens för små och medelstora företag och europeiska värdekedjor**

De europeiska värdekedjorna inom kritiska sektorer som ren teknik, bioteknik och avancerade material är fortfarande fragmenterade och ej oberoende, vilket begränsar EU:s förmåga att öka sin resiliens och konkurrera på global nivå. EU:s beroende av leverantörer från tredjeländer för specifika komponenter ökar, särskilt när det gäller råmaterial och insatsvaror och insatstjänster som krävs för den dubbla omställningen<sup>1</sup>. Framför allt står den europeiska innovationsmiljön inför ”dödens dal” – samtidigt som det i EU grundas många uppstarts företag ställs dessa företag inför ett finansieringsstup när de försöker gå från prototyp till produktion och tillväxt. Detta expansionsgap täcks fortfarande inte av europeiskt privat riskkapital, vilket tvingar innovatörer med stor potential att antingen sälja till utländska konkurrenter, flytta eller stagnera, och därmed överförs EU:s industriella kapacitet till tredjeländer<sup>2</sup>. Detta beräknas inte bara utgöra en betydande börda för EU:s produktivitet jämfört med Förenta staternas, utan begränsar också på ett avgörande sätt strategiska sektors förmåga att förlita sig på en diversifierad europeisk leverantörsbas och att bygga resilienta värdekedjor och konkurrenskraftiga ekosystem.

---

<sup>1</sup> Europeiska kommissionen, (2024): 2024 års rapport om den inre marknaden och konkurrenskraften (COM(2024) 77 final), s. 14–16 (bekräftat ihållande strategiska beroenden i känsliga ekosystem). Europeiska kommissionen, (2024): Rapporten om EU:s framtida konkurrenskraft – del A (rapport från Mario Draghi), s. 42–45 (om det allt djupare beroendet av leverantörer från utanför EU för kritisk teknik).

<sup>2</sup> Europeiska kommissionen, (2024): Rapporten om EU:s framtida konkurrenskraft – del B (rapport från Mario Draghi), avsnitt 2 (om att överbrygga innovationsgapet), s. 58–60.

Europeiska konkurrenskraftsfonden (EKF) är inte bara ett nytt budgetanslag utan också en strategisk politisk hävstång. EKF är utformat för att motverka fragmenteringen av den inre marknadens finansiella landskap. Som ett direkt svar på det ”investeringsstup” som identifieras i Draghis och Lettas rapporter ska EKF konsolidera finansieringsinstrumenten till en enda, enhetlig genomförandeplattform<sup>3</sup>. Dess främsta industriella mål är att skapa en ”sömlös investeringsprocess” för europeiska företag, bland annat genom en blandning av bidragsbaserat stöd och riskminskningsinstrument som är skraddarsydd för olika stadier av företags tillväxt. Genom att harmonisera regler och centralisera resurser ska EKF göra det möjligt för små och medelstora företag med hög potential eller av särskild vikt att gå direkt från förkommersiell forskning till fasen för industriell expansion utan att behöva ansöka på nytt eller med motstridiga regelverk<sup>4</sup>. Därför kommer varje politikområde inom EKF att stödja särskilda åtgärder för små och medelstora företag för att öka ett brett deltagande av sådana företag i programmet. Dessutom kommer EKF att ha tillgång till hela verktygslådan i EU:s budget för att frigöra ytterligare offentliga och privata investeringar under hela investeringsprocessen.

EU har framgångsrikt kartlagt sina strategiska beroenden, men ett avgörande inslag är fortsatt olöst vad gäller våra värdekedjor. Resiliens uppnås inte enbart genom att säkra råmaterial eller stödja slutmontering (dvs. gigafabriker). Man måste också ta itu med den ”försvunna mitten” i leveranskedjan genom att främja ett robust ekosystem av komponenttillverkare, leverantörer, innovatörer och tekniktillhandahållare, vilka är roller som främst innehåses av små och medelstora företag<sup>5</sup>. EKF ska främja skapande av, samarbete inom och expansion av innovation, privat finansiering och industriella ekosystem. Vissa EKF-åtgärder, såsom sektorspecifika åtgärder för små och medelstora företag, EU-teknikpionjärer och värdekedjebyggare, syftar till att ta itu med denna aspekt.

---

<sup>3</sup> Europeiska kommissionen, (2024): *Politiska riktlinjer för nästa Europeiska kommission 2024-2029*, s. 10–11 (förslag om EKF som en del av given för en ren industri för att säkerställa investeringskapacitet inom strategisk teknik). Europaparlamentets utredningstjänst, (2025): *European competitiveness fund: Overview* s. 2 (om konsolidering av befintliga instrument).

<sup>4</sup> Europeiska kommissionen, (2024): Rapporten om EU:s framtida konkurrenskraft – del B (rapport från Mario Draghi), avsnitt 5, s. 280–285 (om behovet av att effektivisera finansieringen från labbstadiet till produktionsstadiet och av att undvika flaskhalsar i lagstiftningen).

<sup>5</sup> Europeiska kommissionen, (2021): Arbetsdokument från kommissionens avdelningar: *Strategic dependencies and capacities* (SWD (2021) 352 final), s. 14–16 (som belyser att beroenden ofta härrör från specifika segment i leveranskedjan som domineras av utländska små och medelstora företag).

Resiliensen bygger på hela det industriella ekosystemet, inte bara på isolerade ledande företag. Små och medelstora innovatörer kan och måste därför utgöra en central del av värdekedjan. De tillhandahåller nischlösningar vid viktiga knutpunkter i värdekedjan, är flexibla vid kriser, är viktiga innovatörer och kan bidra till diversifiering genom att tillhandahålla alternativa lösningar till import<sup>6</sup>. Dessutom är hastighet en avgörande konkurrensfaktor i sektorer som kännetecknas av snabb teknisk förändring. EKF måste vara avgörande för att möjliggöra den flexibilitet och hastighet som krävs av snabbväxande företag, i syfte att säkerställa att EU inte fortsätter att förlora sina mest innovativa tillgångar till konkurrenter i tredjeländer som erbjuder snabbare och enklare tillgång till kapital.

Delegationerna uppmanas att kommentera följande vägledande frågor:

- Hur kan vi säkerställa att storskaliga investeringsprojekt på ett effektivt sätt integrerar europeiska små och medelstora företag i sina leveranskedjor och på så sätt säkerställer att vårt industriella ekosystem förblir robust?
- Hur kan EKF säkerställa att riskminskningsinstrument effektivt attraherar privat kapital, med samma flexibilitet som konkurrenter i tredjeländer och utan långsiktigt beroende av offentliga subventioner, och på så sätt tillhandahålla den ”sömlösa investeringsprocess” som krävs för att små och medelstora företag ska kunna överleva ”dödens dal”?

---

<sup>6</sup> JRC, 2023. *Semiconductor in the EU*, sammanfattning av verksamheten i europeiska expertgruppen för halvledare (om hur riktade politiska åtgärder kan stärka EU:s konkurrenskraft inom halvledarsektorn, särskilt genom stöd till små och medelstora företag, nischaktörer och pilotlinor, förbättrad tillgång till tillverkningsinfrastruktur och bättre integration mellan värdekedjorna).