

Bruxelles, den 28. september 2026
(OR. en)

13704/26

POLCOM 349

FØLGESKRIVELSE

fra:	Martine DEPREZ, direktør, på vegne af generalsekretæren for Europa-Kommissionen
modtaget:	28. september 2026
til:	Thérèse BLANCHET, generalsekretær for Rådet for Den Europæiske Union
Komm. dok. nr.:	COM(2026) 506 final
Vedr.:	RAPPORT FRA KOMMISSIONEN TIL EUROPA-PARLAMENTET, RÅDET, DET EUROPÆISKE ØKONOMISKE OG SOCIALE UDVALG OG REGIONSUDVALGET om gennemførelsen og håndhævelsen af EU's politik for handel og økonomisk sikkerhed

Hermed følger til delegationerne dokument COM(2026) 506 final.

Bilag: COM(2026) 506 final



EUROPA-
KOMMISSIONEN

Bruxelles, den 28.9.2026
COM(2026) 506 final

**RAPPORT FRA KOMMISSIONEN TIL EUROPA-PARLAMENTET, RÅDET, DET
EUROPÆISKE ØKONOMISKE OG SOCIALE UDVALG OG REGIONSUDVALGET**

om gennemførelsen og håndhævelsen af EU's politik for handel og økonomisk sikkerhed

INDHOLDSFORTEGNELSE

I.	INDLEDNING.....	2
II.	BEDST MULIG UDNYTTELSE AF EU'S PRÆFERENCEHANDELSAFTALER	4
II.1	EU'S HANDEL MED PRÆFERENCEPARTNERE I 2025	4
II.2	FREMME AF EU'S HANDELSAFTALER	10
II.3	FOKUS PÅ HANDEL OG BÆREDYGTIG UDVIKLING	11
III.	HJÆLP TIL SMV'ER, SÅ DE KAN FINDE FODFÆSTE I DEN GLOBALE HANDEL	14
IV.	HÅNDTERING AF HINDRINGER OG LØSNINGER.....	15
IV.1	OPDATERING OM HINDRINGER FOR MARKEDSADGANG	16
IV.2	OPDATERING OM DET FÆLLES KONTAKTPUNKT FOR KLAGER	19
V.	BILATERAL OG MULTILATERAL TVISTBILÆGGELSE	20

I. Indledning

Dette er den sjette konsoliderede **årsrapport**¹ om **gennemførelsen og håndhævelsen af EU's politik for handel og økonomisk sikkerhed**. Den indeholder en ajourføring om udviklingen i handelsstrømmene for varer og tjenesteydelser mellem EU og dets præferencepartnere og giver et overblik over EU's vigtigste aktiviteter og resultater i 2025 under ledelse af Europa-Kommissionens øverste ansvarlige for håndhævelse af handelsaftaler².

I denne rapport er der fokus på gennemførelsen og håndhævelsen af internationale forpligtelser inden for rammerne af EU's præferencehandelsaftaler og WTO. Kommissionen udarbejder særskilte rapporter om områder vedrørende handel og økonomisk sikkerhed, navnlig screening af udenlandske direkte investeringer og eksportkontrol/produkter med dobbelt anvendelse. Andre handelsrelaterede områder, der er omfattet af særlige rapporter fra Kommissionen, omfatter EU's generelle toldpræferencesystem (GSP), intellektuelle ejendomsrettigheder og instrumentet for internationale offentlige udbud.

Gennemførelsen og håndhævelsen af internationale handelsforpligtelser inden for rammerne af WTO og bilaterale handelsaftaler medfører fortsat konkrete fordele, idet det letter adgangen til eksportmarkeder, styrker den europæiske økonomis modstandsdygtighed, fremskynder diversificering og mindsker afhængigheder.

For det første har europæiske virksomheder kunnet drage fordel af de muligheder, som EU's store netværk af 44 præferencehandelsaftaler har skabt. Deres effektive gennemførelse og håndhævelse fører fortsat til **kraftig vækst i eksporten**, som følgende eksempler viser.

- Den efterfølgende **evaluering**³ af den samlede økonomi- og handelsaftale (CETA) mellem **EU og Canada**, der blev offentliggjort i juni 2025, tyder på, at forudsigelig og samarbejdsbaseret handel virker. Siden den første gang blev anvendt midlertidigt i 2017, har CETA sat skub i eksporthandelen og diversificeret forsyningskæderne i alle EU's medlemsstater og øget EU's bruttonationalprodukt med 3,2 mia. EUR om året. De direkte fordele omfatter en stigning på 71 % i den bilaterale handel med varer og tjenesteydelser mellem EU og Canada (fra 72,2 mia. EUR i 2016 til 123 mia. EUR i 2023), en stigning på 64 % i EU's vareeksport og en stigning på 81 % i EU's eksport af tjenesteydelser til Canada.
- **Interimsaftalen om handel mellem EU og Chile**, der kun har været i kraft siden februar 2025, udviste robust vækst i de første 11 måneder af gennemførelsen med i alt

¹ Kommissionens webside om [Gennemførelse og håndhævelse af EU's handelsaftaler](#) indeholder supplerende oplysninger til denne rapport om: i) udviklingen i EU's handel med præferencepartnere i 2025, ii) anvendelsen af toldpræferencer for EU's eksport og import fra præferencehandelspartnere, for både EU og medlemsstaterne og iii) data om anvendelsen af toldkontingenter i visse handelsaftaler.

² Oplysninger om individuelle EU-handelsaftaler kan tilgås via Kommissionens websted om [EU's handelsaftaler](#), som indeholder link til individuelle landesider med faktablade, vejledninger og succeshistorier samt link til rapporterne efter møder i fælles udvalg og dialoger.

³ https://policy.trade.ec.europa.eu/analysis-and-assessment/ex-post-evaluations_en.

20,8 mia. EUR. EU's leverancer af maskiner og apparater steg med 9,1 %, og eksporten af kemiske produkter steg med 8,5 %.

- EU's vareeksport til **Japan** steg med 14 % mellem 2018 (året før den økonomiske partnerskabsaftale mellem EU og Japan trådte i kraft) og 2025. EU's eksport af tjenesteydelser steg med 57 %.

For det andet fortsatte EU's handelsaftaler og partnerskaber med at understøtte **forsyningskædernes modstandsdygtighed** ved at hjælpe EU med at sikre kritiske input af f.eks. energi og råstoffer og med at **mindske sin overdrevne afhængighed af enkelte forsyningskilder**.

EU's handelsaftaler spiller fortsat en væsentlig rolle med hensyn til at understøtte **en stabil kilde til import af de råstoffer og energiprodukter**, som EU's økonomi har brug for, sådan som det fremgår af følgende eksempler.

- Importen af råstoffer og energiprodukter fra **Canada** er steget kraftigt siden 2022, og denne tendens fortsatte i 2025, hvor mere end en fjerdedel af EU's import af mineralske produkter kom fra Canada. Importen fra **Canada** steg med 14 % (målt i værdi) mellem 2024 og 2025, hvilket er en fortsættelse af den tendens, der er observeret siden 2022, og den nåede op på 6,1 mia. EUR.
- Siden ikrafttrædelsen af interimsaftalen mellem **EU** og **Chile** i februar 2025 er EU's import af mineralske produkter steget med 33 %.
- Præferencepartnerne leverer en fjerdedel af EU's import af kritiske råstoffer. Mens den samlede EU-import af kritiske råstoffer⁴ målt i værdi forblev forholdsvis stabil i 2025 sammenlignet med 2024 med en lille stigning på 0,32 %, var der en kraftig stigning i importen fra visse ressourceproducerende handelspartnere såsom **Canada** og **Den Demokratiske Republik Congo**. EU's import af kritiske råstoffer fra **Canada** steg således målt i værdi med 62 % til 3,3 mia. EUR. I samme referenceperiode steg EU's import af kritiske råstoffer fra Den Demokratiske **Republik Congo** målt i værdi med 79 % til 2,9 mia. EUR.

Ikkepræferentielle handelspartnerskaber såsom den økonomiske partnerskabsaftale og det strategiske partnerskab mellem EU og Kasakhstan bidrager også til at fremme importen af kritiske råstoffer. EU's import af råstoffer fra **Kasakhstan**⁵ steg f.eks. målt i værdi med 32 % i 2025 sammenlignet med 2024, og den nåede op på 1,18 mia. EUR.

⁴ Data for kritiske og strategiske råstoffer som defineret i retsaktens om kritiske råstoffer.

⁵ En udvidet partnerskabs- og samarbejdsaftale mellem EU og Kasakhstan har fundet anvendelse siden 2016 og har været i kraft siden 2020. I 2022 indgik parterne et strategisk partnerskab om råstoffer: [EU's handelsforbindelser med Kasakhstan](#).

EU's omfattende netværk af handelsaftaler har også styrket EU's **geopolitiske tilstedeværelse** i et internationalt miljø, der hurtigt forværrer.

- For eksempel blev faldet på 54,5 mia. EUR i EU's vareeksport til Rusland i 2025 (sammenlignet med gennemsnittet for 2019-2021) mere end opvejet af en **stigning på over 250 mia. EUR i EU's eksport til EU's frihandelsaftalepartnere** samme år.
- Faldet på 8 mia. EUR i eksporten af **køretøjer og køretøjsdele** til Rusland i 2025 (sammenlignet med gennemsnittet for 2019-2021) blev opvejet af øget EU-eksport til Det Forenede Kongerige alene til en værdi af 9,7 mia. EUR. Og faldet på 7 mia. EUR i eksporten af **elektriske maskiner** til Rusland blev opvejet af øget eksport (9 mia. EUR) til en række handelspartnere, herunder Schweiz, Det Forenede Kongerige, Mexico og Norge.

Ud over markedsadgang spillede EU's handelsaftaler fortsat en vigtig rolle med hensyn til **at styrke handel og bæredygtig udvikling i 2025**.

- **Japan, Chile og Angola** tog bl.a. skridt til at ratificere grundlæggende konventioner under Den Internationale Arbejdsorganisation (ILO).
- Kommissionen afsluttede sin indledende vurdering af to eksterne klager vedrørende **Vietnam** om arbejdsmarkedsmæssige spørgsmål og dertil knyttede menneskerettighedsspørgsmål. Den modtog også en ny klage over **Ecuadors** påståede tilsidesættelse af forpligtelserne vedrørende handel og bæredygtig udvikling samt sin første klage vedrørende GSP-systemet, som vedrørte **Pakistan**.

II. Bedst mulig udnyttelse af EU's præferencehandelsaftaler

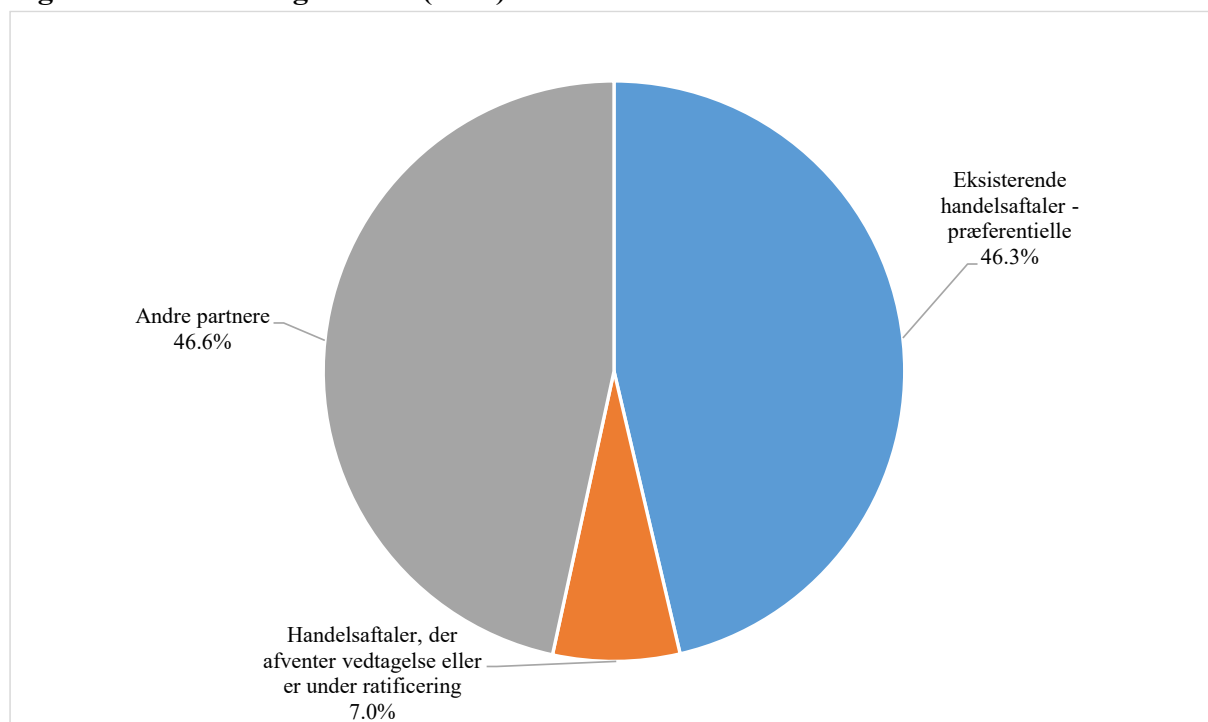
II.1 EU's handel med præferencepartnere i 2025

Ved udgangen af 2025 havde EU 44 præferencehandelsaftaler på plads med 76 partnere, svarende til 46,3 % af EU's samlede udenrigshandel. EU's samlede handel med præferencepartnere beløb sig til 2 390 mia. EUR, hvoraf 1 340 mia. EUR var eksport og 1 050 mia. EUR import. EU's handelsbalance med præferencepartnere steg fra 276 mia. EUR i 2024 til 289 mia. EUR i 2025.

I 2025 og i første kvartal af 2026 blev der også indgået handelsaftaler med Mercosur⁶, Mexico, Indonesien, Indien og Australien efter intense forhandlinger med disse partnere. Tilsammen vil de bringe andelen af EU's præferencehandel op på 53,3 %, som det fremgår af figur 1.

⁶ Handelsaftalen mellem EU og Mercosur har været anvendt midlertidigt siden den 1. maj 2026.

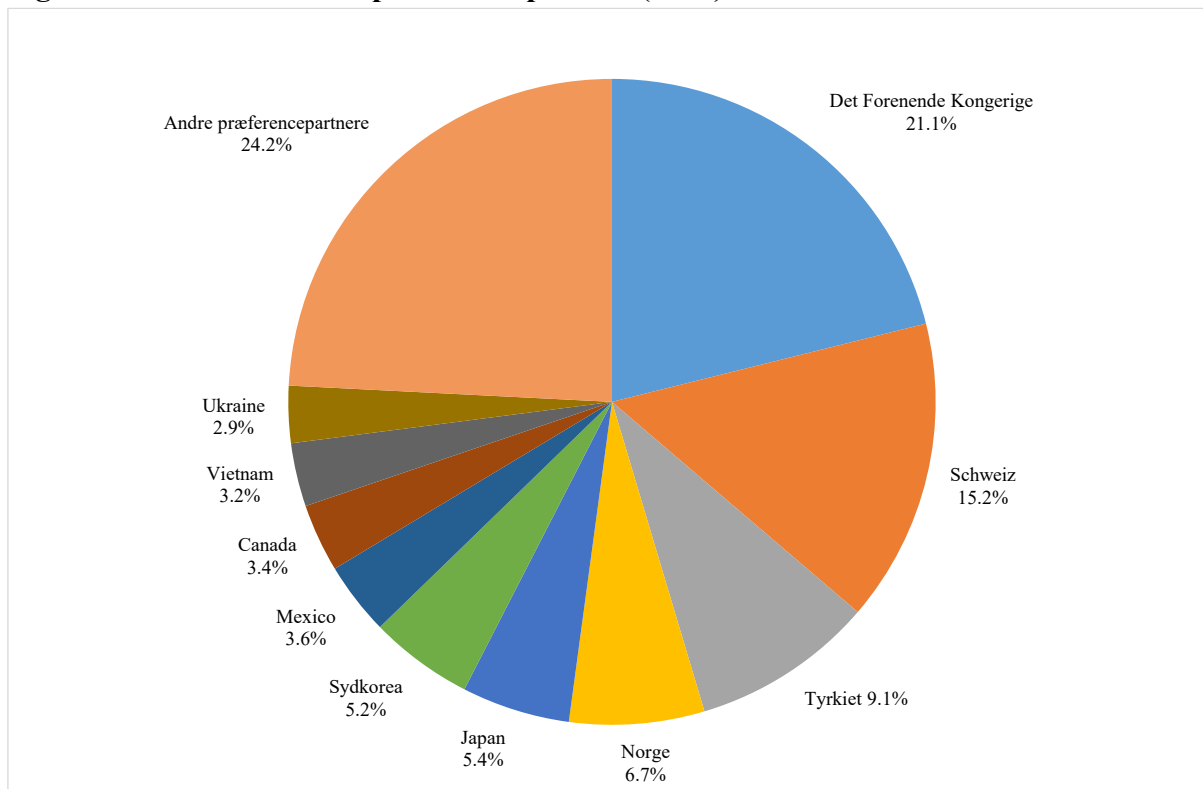
Figur 1: EU's udenrigshandel (2025)



Kilde: GD TRADE's beregninger baseret på Eurostat Comment.

Som det fremgår af figur 2, var EU's største præferencepartnere fortsat Det Forenede Kongerige (21,1 % af EU's handel med præferencepartnere) efterfulgt af Schweiz (15,2 %), Tyrkiet (9,1 %), Norge (6,7 %) og Japan (5,4 %). Tilsammen tegnede disse fem partnere sig for tæt på 60 % af EU's præferencehandel i 2025.

Figur 2: EU's handel efter præferencepartner (2025)

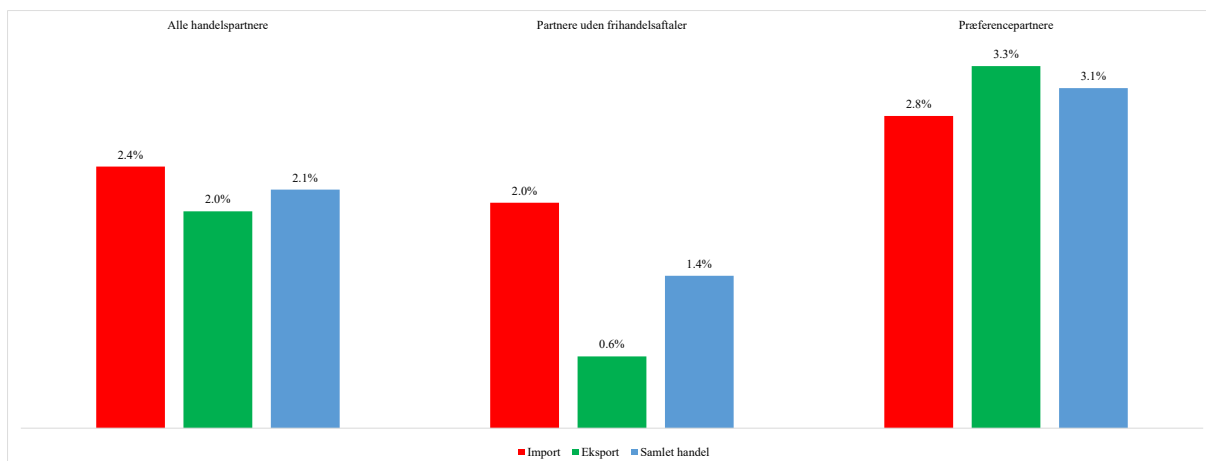


Kilde: GD TRADE's beregninger baseret på Eurostat Comext.

Som det fremgår af figur 3, fortsatte EU's årlige handel med varer med præferencepartnere med at vokse mere end handelen med alle partnere tilsammen og undergruppen af partnere uden for frihandelsaftaler.

EU's handel med præferencepartnere steg med 3,1 % mellem 2024 og 2025, hvilket var mere end handelen med alle partnere og partnere uden for frihandelsaftaler, som steg med henholdsvis 2,1 % og 1,4 %. Eksporten af varer til præferencepartnere steg med 3,3 %, mens eksporten til alle partnere tilsammen og til undergruppen af partnere uden for frihandelsaftaler steg mere moderat (med henholdsvis 2,0 % og 0,6 %).

Figur 3: Årlig vækst i handelen med EU-varer efter partnertype (2024-2025)

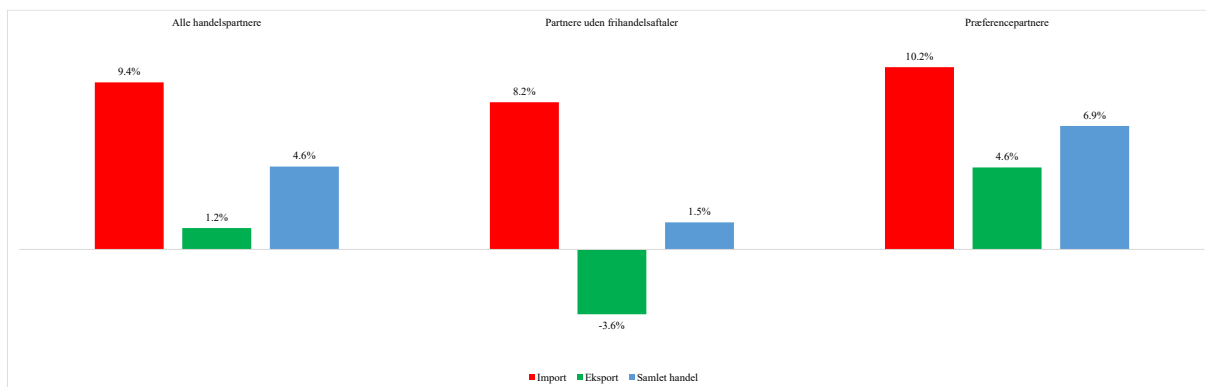


Kilde: GD TRADE's beregninger baseret på Eurostat Comext.

EU's handelsaftaler fortsatte også i 2025 med at **styrke EU's handel med landbrugsfødevarer med præferencepartnere**, som udviste stærkere vækst (6,9 %) end med partnere uden for frihandelsaftaler (1,5 %) og alle handelspartnere (4,6 %). Handelen med landbrugsfødevarer udgjorde 9 % af EU's samlede eksport og 7,5 % af importen og bidrog med 37 % af EU's samlede handelsoverskud.

Som det fremgår af figur 4, steg **EU's eksport af landbrugsfødevarer til præferencepartnere** med 4,6 %, EU's eksport til alle partnere tilsammen steg med 1,2 %, og EU's eksport til partnere uden for frihandelsaftaler faldt med 3,6 %.

Figur 4: Årlig vækst i handelen med EU-landbrugsfødevarer efter partnertype (2024-2025)



Kilde: GD TRADE's beregninger baseret på Eurostat Comext.

I 2025 bekræftede **Det Forenede Kongerige** sin rolle som det førende bestemmelsessted for EU's eksport af landbrugsfødevarer blandt både præferencepartnere og alle partnere, idet eksporten oversteg 55 mia. EUR, hvilket var en stigning på 3 % i forhold til 2024. EU's eksport til det næststørste bestemmelsessted, **Schweiz**, udgjorde omkring 13 mia. EUR i 2025, hvilket var en stigning på 7,5 %. **Japan** var det tredjestørste bestemmelsessted blandt præferencepartnere med en EU-eksport af landbrugsfødevarer på over 8 mia. EUR.

EU's handelsaftaler, såsom **CETA mellem EU og Canada**, har siden starten af deres anvendelse i høj grad understøttet væksten i eksporten af landbrugsfødevarer. Ifølge den efterfølgende evaluering, der blev afsluttet i 2025⁷, har der i visse landbrugsfødevarerektorer været en kraftig stigning i eksporten.

- For eksempel steg EU's eksport af vin til Canada i gennemsnit med 39 % i perioden efter påbegyndelsen af den midlertidige anvendelse af aftalen (2018-2025) sammenlignet med den tilsvarende periode før aftalen (2010-2017).
- Eksporten af ekstra jomfruolivenolie steg med 46 %, og eksporten af ost blev næsten fordoblet med en stigning på 96 %.

EU's import af landbrugsfødevarer fra præferencepartnere udviste også en stærkere vækst (10,2 %) end importen fra ikkepræferencepartnere (8,2 %).

- Det **Forenede Kongerige** forblev EU's største kilde til præferenceimport af landbrugsfødevarer i 2025 og tegnede sig for 8 % (eller 16,0 mia. EUR) af EU's samlede import af landbrugsfødevarer efterfulgt af **Ukraine** (11 mia. EUR).
- **Elfenbenskysten** var den tredjestørste kilde til import af landbrugsfødevarer til EU fra præferencehandelspartnere, og værdien af denne import udgjorde 8,9 mia. EUR i 2025. Den samlede import fra Elfenbenskysten steg målt i værdi med 23 % mellem 2024 og 2025, mens importen af landbrugsfødevarer steg med 31 %. Højere kakaopriser bidrog til denne vækst, men den økonomiske partnerskabsaftale mellem EU og Elfenbenskysten har hjulpet landet med at diversificere sin eksport ved at sænke tolden på forarbejdet kakao⁸.

Ved udgangen af 2025 var **EU's geografiske betegnelser** beskyttet i 35 lande uden for EU i henhold til handelsaftaler.

- For eksempel fastsætter **interimsaftalen om handel mellem EU og Chile** en styrket ramme for beskyttelse af 216 af EU's geografiske betegnelser. Dette er ud over den eksisterende aftale om vin og spiritus, som allerede beskytter 1 745 geografiske EU-betegnelser for vin og 257 geografiske EU-betegnelser for spiritus og aromatiseret vin. Interimsaftalen sikrer et højt beskyttelsesniveau for de respektive beskyttede geografiske betegnelser (BGB'er) og gør det muligt at tilføje nye geografiske betegnelser i fremtiden.

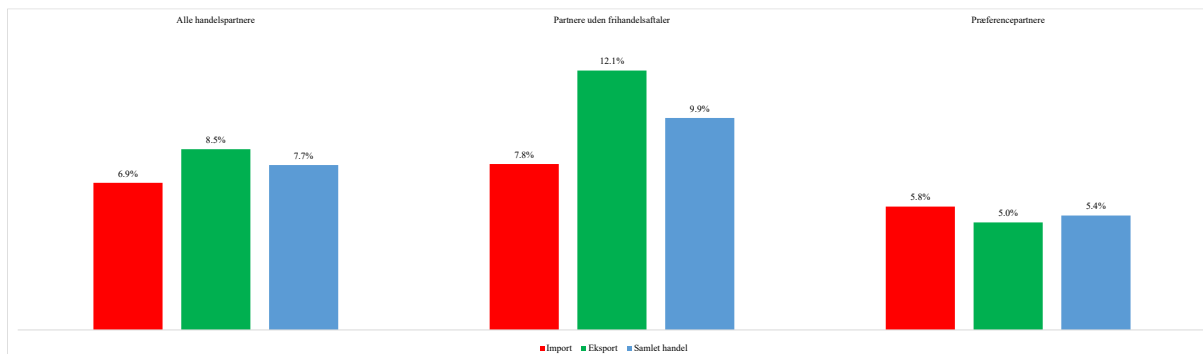
EU's handel med tjenesteydelser med præferencepartnere nåede næsten op på 1,4 bio. EUR i 2024 (de seneste tilgængelige tal), svarende til 47 % af EU's samlede handel med

⁷ https://policy.trade.ec.europa.eu/analysis-and-assessment/ex-post-evaluations_en.

⁸ Forarbejdet kakao tegnede sig for 42 % af den samlede værdi af EU's import af kakao fra Elfenbenskysten i 2025.

tjenesteydelser, og den voksede med 5,4 % i 2024 sammenlignet med 2023. Som det fremgår af figur 5, var dette en hurtigere vækst end i det foregående år (5,0 %), men langsommere end væksten i handelen med alle partnere og partnere uden for frihandelsaftaler⁹.

Figur 5: Årlig vækst i EU's handel med tjenesteydelser efter partnertype (2023-2024)



Kilde: GD TRADE's beregninger baseret på Eurostat-tabellen "bop_its6_tot".

EU's samlede handelsbalance i servicesektoren steg med 21,1 % og nåede op på 193,7 mia. EUR i 2024. Handelsoverskuddet med præferencepartnere udgjorde 184,3 mia. EUR sammenlignet med 9,4 mia. EUR for alle handelspartnere samlet.

Den værdi, som EU's handelsaftaler har for handel med tjenesteydelser, illustreres også af den gradvise udbygning af markedsadgangen for servicesektorer, som er muliggjort af ambitiøse handelsaftaler såsom aftalen med **Canada**.

- Den bilaterale grænseoverskridende handel med tjenesteydelser mellem EU og **Canada** er steget med 97 %, siden aftalen blev bragt i midlertidig anvendelse i 2017, og den nåede op på 50,8 mia. EUR i 2024 sammenlignet med 25,6 mia. EUR i 2016.
- I december 2025 trådte en **aftale om gensidig anerkendelse** for så vidt angår **anerkendelse af arkitekters erhvervskvalifikationer** i kraft. Den gør det muligt for arkitekter i EU at opnå en canadisk arkitektlicens og for canadiske arkitekter at opnå licens i en EU-medlemsstat, forudsat at de opfylder visse kriterier vedrørende kvalifikationer og erfaring. Aftalen om gensidig anerkendelse er en del af CETA mellem EU og Canada, som har til formål at styrke samarbejdet og lette anerkendelsen af erhvervskvalifikationer på tværs af Atlanten.

I 2025 **forblev EU førende på verdensplan** inden for både eksport og import af **tjenesteydelser, der kan leveres digitalt**, som i 2024 beløb sig til 1,7 bio. EUR, svarende til 58 % af EU's samlede handel med tjenesteydelser.

⁹ EU's største handelspartnere uden en frihandelsaftale, såsom USA (EU's største handelspartner inden for tjenesteydelser) og Kina (EU's fjerdestørste handelspartner inden for tjenesteydelser), oplevede kraftig økonomisk vækst i 2024, mens Det Forenede Kongerige og Schweiz, EU's næst- og tredjestørste handelspartnere, samlet set oplevede beskeden vækst, herunder i handelen med tjenesteydelser.

- Eksisterende handelsaftaler med **kapitler om digital handel** omfatter aftalerne med Japan, Det Forenede Kongerige, New Zealand og Chile.
- I maj 2025 undertegnede EU sin første særskilte aftale om digital handel med et land uden for EU. Den selvstændige **aftale om digital handel med Singapore**¹⁰ fremmer den digitale handel mellem de to regioner ved at lette grænseoverskridende datastrømme og sikre retssikkerhed for virksomheder. Den 10. juni 2026 undertegnede EU en aftale om digital handel med Republikken Korea¹¹. I marts 2026 indledte EU forhandlinger om en aftale om digital handel mellem EU og Canada.
- Aftalerne om digital handel supplerer de respektive frihandelsaftaler med moderne og bindende regler om digital handel. Disse regler har til formål at øge gennemsigtigheden og forudsigeligheden for virksomheder, fremme et sikkert onlinemiljø for forbrugerne og modvirke hindringer for digital handel.

2025 var det også det første hele år med gennemførelsen af **aftalen om fremme af bæredygtige investeringer mellem EU og Angola (SIFA)**, som har fokus på at skabe et mere forudsigeligt og erhvervsvenligt investeringsklima. For at opnå dette drøftede det bilaterale Udvalg om Investeringsfremme i januar 2025 konkrete tiltag, der kan mindske bureaukratiet og øge gennemsigtigheden, herunder: (i) modernisering af Angolas digitale kvikskranke for investorer, (ii) offentliggørelse online af en liste over krav og betingelser for udenlandske investeringer i Angola og (iii) gratis adgang til onlineudgaven af Angolas statstidende. I begyndelsen af april 2026 afsluttede Kommissionen forhandlingerne om en aftale om fremme af bæredygtige investeringer med **Ecuador**, hvilket er EU's første aftale af denne art med et latinamerikansk land.

I november 2025 undertegnede EU sit første **partnerskab for ren handel og investering** med **Sydafrika**. Partnerskabet for ren handel og investering vil støtte bilateral handel og investeringer i rene forsyningskæder, skabe nye handels- og investeringsmuligheder og styrke EU's adgang til råstoffer. Den første mellemstatslige dialog fandt sted den 8. og 9. juli 2026 og byggede på en forudgående dialog mellem erhvervslivet og myndighederne¹², hvor virksomhedernes synspunkter og prioriteter for gennemførelsen af partnerskabet for ren handel og investering var blevet indsamlet.

II.2 Fremme af EU's handelsaftaler

I 2025 fortsatte Kommissionen i tæt samarbejde med medlemsstaterne og erhvervslivet med at intensivere indsatsen for at **fremme nye aftaler**.

¹⁰ [Aftale om digital handel mellem EU og Singapore | EUR-Lex](#).

¹¹ Aftaletekst: [Circabc](#).

¹² [Pressemeddelelse: South Africa – European Union Clean Trade and Investment Partnership enters implementation phase with inaugural business-to-government dialogue | EU-Udenrigstjenesten](#).

- Kommissionen fortsatte med at **opgradere sin vigtigste platform Access2Markets**¹³, som har tiltrukket over 13 mio. besøgende siden lanceringen i 2020, herunder næsten 3 mio. alene i 2025. Der blev iværksat en undersøgelse for at indsamle brugerfeedback, og Kommissionen påbegyndte arbejdet med at tilføje nye funktioner, herunder et nyt design og videovejledninger. Indtil videre har Kommissionen uddannet 16 000 interessenter i at bruge platformen, hovedsagelig gennem webinarer afholdt på flere sprog.
- I 2025 deltog ledende medarbejdere i Kommissionen i **markedsadgangsdage**, der blev afholdt i otte medlemsstater. Disse arrangementer gav mere end 5 000 virksomheder (mange af dem SMV'er) på tværs af flere sektorer mulighed for at gå i direkte dialog med den øverste ansvarlige for håndhævelse af handelsaftaler og andre højtstående repræsentanter for Kommissionen.
- Det opsøgende arbejde i Bruxelles og EU's hovedstæder blev suppleret af en samordnet opsøgende indsats fra **EU-delegationerne** i partnerlandene for at fremme nye handelsaftaler over for interessenter på stedet. Disse aktiviteter var rettet mod EU-virksomheder og importører af EU-varer og -tjenesteydelser, som har behov for specialiseret vejledning.
 - F.eks. samlede det allerførste **erhvervstopmøde mellem EU og New Zealand**, der blev afholdt den 24. oktober 2025 i Auckland, 500 erhvervsrepræsentanter og politiske repræsentanter fra begge sider for at bidrage til at udnytte de nye muligheder, som frihandelsaftalen skabte. EU-delegationen i Wellington fremmede frihandelsaftalen på landbrugsudstillinger i Hamilton (juni) og Christchurch (november).
 - For at fremme **interimsaftalen om handel mellem EU og Chile** lancerede EU-delegationen i Santiago en kampagne med sloganerne "Europa está a la vueltITA" ("Europa er lige om hjørnet") og "Europa está cerquITA" ("Europa er tæt på"), med bred dækning på de sociale medier og i det chilenske radionetværk. Formålet var at bringe interimsaftalen tættere på offentligheden ved at vise, hvordan den udgør en reel mulighed for Chile, landets forbrugere og virksomheder.

II.3 Fokus på handel og bæredygtig udvikling

EU's handelsaftaler spiller en **central rolle** med hensyn til at **styrke handel og bæredygtighed**. Bestemmelser, der fremmer internationale arbejds- og miljøstandarder, har været en del af de 15 aftaler, der er indgået siden 2012 (startende med handelsaftalen mellem EU og Republikken Korea), og de blev anvendt i rapporteringsperioden.

¹³ <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/home>.

I 2025 fortsatte arbejdet med at sikre en effektiv gennemførelse af disse forpligtelser, og der blev gjort fremskridt med flere partnerlande.

- **Japan, Chile og Angola** tog skridt til at ratificere ILO's grundlæggende konventioner vedrørende sikkerhed og sundhed på arbejdspladsen.
- **Japan** begyndte efter bemærkninger fra ILO's ekspertudvalg for gennemførelse af konventioner at bevæge sig væk fra landets Technical Intern Training Programme i retning af Employment for Skill Development-programmet, og det tog bemærkningerne fra ILO's ekspertudvalg for gennemførelse af konventioner til sig. Desuden begyndte Japan også at bevæge sig i retning af et obligatorisk emissionshandelssystem (GX ETS) med henblik på landets grønne omstilling.
- **Moldova** gjorde gode fremskridt med vedtagelsen af sin nationale energi- og klimaplan i 2025. Landet offentliggjorde sine nationalt bestemte bidrag i henhold til Parisaftalen og styrkede sit overvågnings-, rapporterings- og verifikationssystem for drivhusgasemissioner.

På regelmæssige møder i **fælles udvalg og råd for handel og bæredygtig udvikling** drøfter parterne spørgsmål vedrørende handel og bæredygtig udvikling. Også i 2025 førte det bilaterale engagement med partnerlande til konkrete resultater.

- Handelsudvalget for **EU-New Zealand** vedtog en ændring af kapitlet om handel og bæredygtig udvikling, som afspejlede, at sikkerhed og sundhed på arbejdspladsen blev ophøjet til status som "grundlæggende principper og rettigheder på arbejdspladsen", i overensstemmelse med beslutninger truffet af ILO.
- I november 2025 vedtog Parlamentet i Singapore det andet lovforslag om rimelig behandling på arbejdspladsen, efter at **EU-Singapore**-rådet for handel og bæredygtig udvikling havde bekræftet en gensidig forpligtelse til at gøre fortsatte og vedvarende bestræbelser på at ratificere og effektivt gennemføre ILO's grundlæggende konventioner, hvilket var et vigtigt skridt i retning af at fremme ratifikationen af ILO's grundlæggende konvention om forskelsbehandling med hensyn til beskæftigelse og erhverv (C111). I lovforslaget fastsættes en ny ramme, som arbejdstagerne kan anvende til at søge erstatning for forskelsbehandling på arbejdspladsen, og der indføres beskyttelsesforanstaltninger mod grundløse krav¹⁴.
- Efter at **interimsaftalen om handel mellem EU og Chile** var trådt i kraft den 1. februar 2025, indledte EU og Chile deres revision af bestemmelserne om handel og bæredygtig udvikling. Denne revision er fastsat i den fælles erklæring om revisionen af bestemmelserne om handel og bæredygtig udvikling, der er knyttet til interimsaftalen

¹⁴ Et første lovforslag blev vedtaget den 8. januar 2025. Lovene om rimelig behandling på arbejdspladsen forventes at træde i kraft inden udgangen af 2027 for at give arbejdsgiverne tilstrækkelig tid til at gennemføre dem effektivt.

om handel, og den har til formål at opgradere håndhævelsesmekanismen og medtage Parisaftalen som "et væsentligt element".

I 2025 fortsatte Kommissionen sit tætte samarbejde med civilsamfundet, bl.a. gennem **interne rådgivningsgrupper**, som samler erhvervslivet, fagforeninger og andre interessenter. De interne rådgivende grupper er oprettet i henhold til 16 EU-handelsaftaler¹⁵ for at indgå i dialog med repræsentanter for civilsamfundet i partnerlande og rådgive Kommissionen om gennemførelsesspørgsmål.

- I 2025 nåede EU's interne rådgivende gruppe og **de mellemamerikanske** interne rådgivende grupper for første gang til enighed om at udsende en fælles erklæring med forslag om specifikt teknisk samarbejde om arbejdsmarkeds- og miljøspørgsmål. EU's interne rådgivende gruppe og alle fire **andinske** interne rådgivende grupper udsendte deres første enstemmige fælles erklæring, hvilket var endnu et skridt i det tværregionale civilsamfundssamarbejde.
- EU's interne rådgivende gruppe for **Japan** foreslog at udbygge udvekslingerne om grønne skibskorridorer med fokus på at sikre, at grøn og retfærdig omstilling går hånd i hånd. **Japans interne rådgivende gruppe** benyttede den fælles dialog med civilsamfundet til at tilslutte sig EU's mere reguleringsbaserede tilgang til den grønne omstilling, og den antydede, at Japan også burde hæve sine ambitioner.

I 2025 fortsatte Kommissionen også med at undersøge og opnå fremskridt i behandlingen af **klager over påståede overtrædelser af bestemmelserne om handel og bæredygtig udvikling**.

- Kommissionen **afsluttede i 2025 sin indledende vurdering** af to klager vedrørende **Vietnam**. Analysen viste, at der fortsat er bekymringer med hensyn til arbejdsmarkedsspørgsmål, navnlig vedrørende ratificeringen af ILO-konvention nr. 87. Vietnam godtgjorde ikke, at vedtagelsen af landets ændrede lov om fagforeninger og ændringerne af den vietnamesiske forfatning kunne fortolkes som skridt i retning af at opfylde landets forpligtelse til at gøre en "fortsat og vedvarende indsats for at ratificere denne ILO-konvention". Kommissionen anmodede om yderligere detaljerede oplysninger og præciseringer og vil fortsat rejse dette spørgsmål på alle niveauer over for sine vietnamesiske modparter.
- Kommissionen modtog en **ny klage** vedrørende **Ecuador**, hvori det hævdes, at landet ikke har opfyldt sine forpligtelser i henhold til sin handelsaftale med EU, bl.a. vedrørende anerkendelse af sektorielle fagforeninger og foreningsfrihed. Sagen omfatter både arbejdsmarkeds- og miljøspørgsmål og er i øjeblikket under behandling.

¹⁵ Status pr. 1. juli 2026: I alt 16 interne rådgivende grupper (herunder det rådgivende udvalg Cariforum-EU).

- I 2025 modtog Kommissionen den første klage i forbindelse med **det generelle toldpræferencesystem** (vedrørende **Pakistan**), og klagen er i øjeblikket under behandling.

Endelig fortsatte EU, for yderligere at fremme overholdelsen af forpligtelser vedrørende handel og bæredygtig udvikling og skabe reel forandring i praksis i partnerlandene, med at tilbyde **teknisk bistand** til sine handelspartnere i 2025.

- EU fortsatte sit samarbejde med ILO om at gennemføre **Trade for Decent Work-programmet**¹⁶. Programmet har til formål at fremme dialogen mellem arbejdsmarkedets parter og støtter en bedre anvendelse af internationale arbejdsstandarder i prioriterede partnerlande, navnlig i Afrika og Asien.
- I 2025 indgik EU partnerskab med Fødevare- og Landbrugsorganisationen (FAO) og den private sektor om at lancere programmet for **fremme af bæredygtig fødevareproduktion i Kenya**. Dette EU-finansierede projekt til 10 mio. EUR er rettet mod 40 000 mindre landbrugere og støtter klimarobust fødevareproduktion i fem distrikter i det vestlige Kenya.

III. Hjælp til SMV'er, så de kan finde fodfæste i den globale handel

I 2025 anvendte Kommissionen igen en række forskellige instrumenter for at hjælpe EU-virksomheder med at få mest muligt ud af EU's handelsaftaler, idet der blev taget særligt hensyn til de specifikke behov hos mindre og mellemstore virksomheder (SMV'er)¹⁷.

For det første sker dette via **særlige SMV-kapitler**¹⁸ i EU's handelsaftaler med specifikke forpligtelser til at lette mindre virksomheders markedsadgang. Kontaktpunkter på begge sider mødes regelmæssigt for at drøfte SMV-relevante spørgsmål i hele aftalen. For eksempel mødtes SMV-kontaktpunkterne efter ikrafttrædelsen af handelsaftalen mellem **EU og New Zealand** to gange for at sikre, at der stilles specifikt indhold til rådighed på websteder og informationsplatforme, der henvender sig til SMV'er.

For det andet videreførte Kommissionen i 2025 sit vellykkede og veletablerede samarbejde med **Enterprise Europe-netværket**¹⁹ (EEN). Netværket tilbyder vejledning og tjenester til SMV'er med internationale ambitioner, herunder nystartede virksomheder og vækstvirksomheder. Dette sker ved hjælp af dets etablerede knudepunkter på mere end 20 strategiske markeder uden for

¹⁶ [Trade for Decent Work](#).

¹⁷ Næsten 682 000 SMV'er i EU eksporterede varer og tjenesteydelser i 2023 (seneste tilgængelige tal).

¹⁸ EU-handelsaftaler med SMV-kapitler, der var i kraft i 2025: Canada, Japan, Det Forenede Kongerige, New Zealand og Chile.

¹⁹ <https://een.ec.europa.eu/>.

EU, såsom Brasilien, Canada, Indien, Japan, Mexico, Singapore, Det Forenede Kongerige og Vietnam.

IV. Håndtering af hindringer og løsninger

I 2025 var en kombination af vedvarende geopolitiske spændinger, økonomiske udsving og ændringer i handelspolitikken fortsat med til at forme det globale handelslandskab. En af de største udfordringer var at håndtere de ustabile forbindelser med **Kina** og **USA**, EU's største ikkepræferentielle handelspartnere.

Handelsaftalen mellem **EU og USA** af 27. juli 2025 og den fælles erklæring mellem EU og USA af 21. august 2025²⁰ indeholder begge parter politiske tilsagn om at arbejde hen imod at genoprette stabiliteten og forudsigeligheden i handels- og investeringsforbindelserne mellem EU og USA til gavn for virksomheder og borgere. EU er fortsat overbevist om, at høje toldsatser er til skade for den globale økonomi. Det forhandlede resultat skaber imidlertid et grundlag for fortsat dialog og for udviklingen af det transatlantiske forhold ved bl.a. at sænke toldsatserne og forfølge samarbejde på områder af fælles strategisk interesse. På området kritiske mineraler undertegnede EU og USA f.eks. den 24. april 2026 et aftalememorandum²¹ om et strategisk partnerskab om kritiske mineraler, og de nåede til enighed om en EU-USA-handlingsplan for kritiske mineraler²². EU arbejder fortsat sammen med USA om at finde løsninger, navnlig i tilfælde, hvor EU's eksport er pålagt toldsatser, der overstiger toldloftet på 15 %, herunder for stål og aluminium, kobber og afledte produkter heraf samt lastbiler og lastbilkomponenter. I den forbindelse har USA allerede fjernet visse produkter fra listen over afledte stål- og aluminiumprodukter, lempet toldbehandlingen for industrimaskiner samt forenklet og skabt klarhed om, hvordan toldsatserne anvendes. Selv om dette er et skridt i den rigtige retning, vil EU fortsat gå i dialog med USA for at sikre, at al EU-eksport af afledte produkter omfattes af toldloftet på 15 % og ikke underlægges yderligere administrative krav i overensstemmelse med den fælles erklæring mellem EU og USA.

I forhold til **Kina** blev der gjort fremskridt med at bevare europæiske teknologivirksomheders mulighed for effektivt at forsvare deres intellektuelle ejendomsrettigheder (standardessentielle patenter såsom patenter, der anvendes inden for mobilkommunikation).

Lande og handelsblokke verden over kæmper fortsat med at finde en balance mellem beskyttelse af indenlandske erhvervsgrene og sikring af et frit og fair handelssystem. Overvågningen af de markedsadgangsforpligtelser, som EU's handelspartnere har påtaget sig, er derfor fortsat en central prioritet.

²⁰ [Joint Statement on a United States-European Union framework on an agreement on reciprocal, fair and balanced trade – Trade and Economic Security.](#)

²¹ [Circabc.](#)

²² [Circabc.](#)

IV.1 Opdatering om hindringer for markedsadgang

Nye hindringer registreret i 2025²³

I alt blev der registreret **13 nye hindringer** i Kommissionens markedsadgangsdatabase i 2025. Importtoldforanstaltninger og skatter udgjorde seks nye hindringer: Tre af dem vedrørte sundheds- og plantesundhedsforanstaltninger og tekniske handelshindringer, og en foranstaltning vedrørte restriktioner for offentlige indkøb.

Det største antal nye handelshindringer blev registreret for USA og Canada (henholdsvis fire og to). I den sydlige Middelhavsregion²⁴ blev der registreret tre nye handelshindringer (mod otte i 2024). Lige efter fulgte regionen Syd- og Sydøstasien, Australien og New Zealand, hvor der blev registreret to nye hindringer (mod seks i 2024). I Fjernøsten samt i Afrika og Stillehavsområdet blev der registreret én hindring.

Hindringer, der blev helt eller delvist løst, og positiv udvikling i 2025²⁵

Der blev gjort fremskridt med at tackle handelshindringer, idet **20 hindringer blev helt eller delvist fjernet i 14 partnerlande**. Dette blev opnået gennem en kombination af diplomatisk indsats og effektiv anvendelse af institutionelle mekanismer under bilaterale handelsaftaler og i WTO, som følgende eksempler viser.

- **Japan** ophævede importsuspensioner for animalske produkter, efter at de pågældende lande havde bekræftet, at dyresundhedsbetingelserne overholdes (f.eks. for svensk svinekød, forarbejdede polske oksekødsprodukter og belgisk oksekød og oksekødsprodukter).
- **Vietnam**, udstedte efter sin lægemiddellov af 21. november 2024 et nyt cirkulære om registrering af lægemidler og lægemiddelbestanddele. Cirkulæret, der trådte i kraft den 1. juli 2025, omfattede en fremskyndet godkendelsesmekanisme, som reducerer evalueringsperioden fra fire eller fem år til ni måneder for innovative lægemidler, der allerede er godkendt af myndigheder med strenge reguleringskrav såsom Det Europæiske Lægemiddelagentur.
- Efter regelmæssigt samarbejde mellem EU og **Argentina**, nedsatte Argentina permanent eksporttolden på vigtige landbrugsråvarer og biprodukter heraf. Et nyt dekret, der blev vedtaget i december 2025, fastsatte lavere eksporttoldsatser for flere værdikæder for korn, herunder sojabønner, hvede og byg.

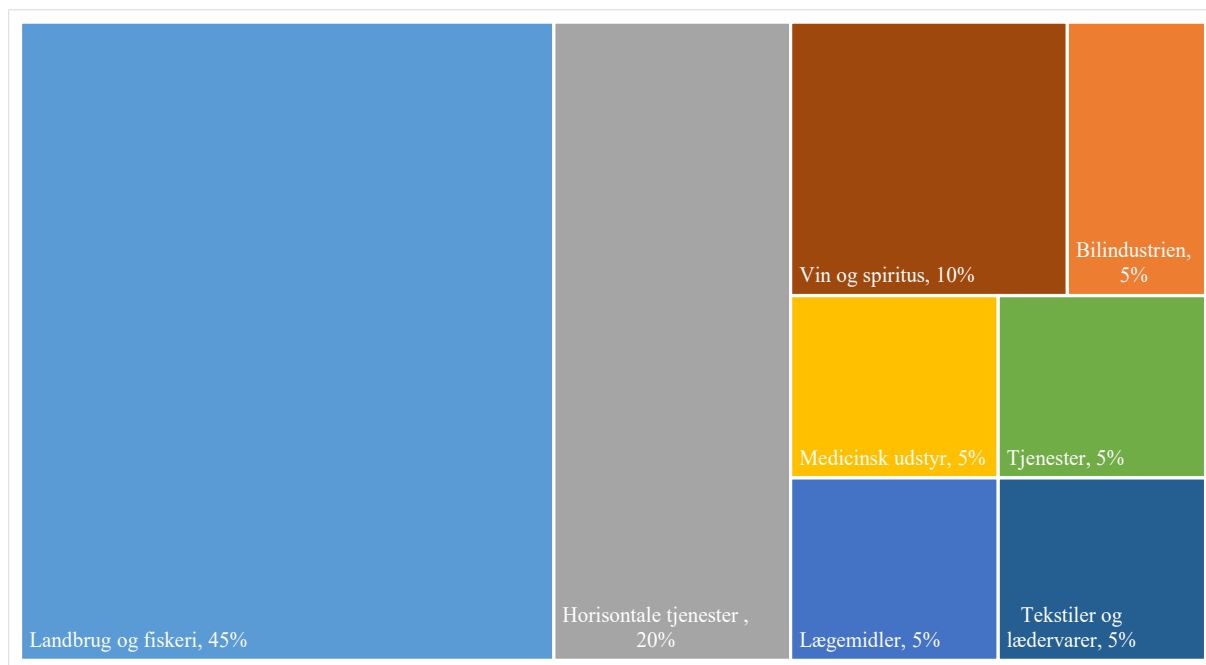
²³ Se listen på GD TRADE's side om gennemførelse og håndhævelse: [Implementing and enforcing EU trade agreements - Trade and Economic Security](#).

²⁴ Sydlige nabolande, Mellemøsten, Tyrkiet, Rusland og Centralasien.

²⁵ Se listen på GD TRADE's side om gennemførelse og håndhævelse: [Implementing and enforcing EU trade agreements - Trade and Economic Security](#).

Som vist i figur 6 vedrørte de fleste af de håndterede hindringer (45 %) **landbrugs- og fiskerisektoren**. Desuden vedrørte 20 % af sagerne tværsektorielle spørgsmål.

Figur 6: Procentdel af håndterede hindringer pr. sektor (2025)



Kommissionen gjorde yderligere fremskridt med at tackle hindringer i rapporteringsperioden i tæt samarbejde med medlemsstaternes handelsrådgivere og brancheorganisationer. Dette har en direkte positiv indvirkning på europæiske virksomheder i de berørte sektorer, idet det hjælper dem med at reducere omkostningerne og forbedre markedsadgangen for EU-eksportører og sikrer forsyningen med vigtige industrielle input.

Det løbende samarbejde med partnerlandene medførte igen en **positiv udvikling** i 2025, som illustreret nedenfor.

- **Singapore** anerkendte EU's regionaliseringsforanstaltninger vedrørende højpatogen aviær influenza, afrikansk svinepest og mund- og klovesyge og banede dermed vejen for større EU-eksport af landbrugsfødevarer. Landet indførte også handelslettende foranstaltninger vedrørende "født og opdrættet"-certifikatet og gav Grækenland og Litauen landegodkendelse for flere typer æg- og kødprodukter.
- **Vietnam** godkendte importen af 14 animalske produkter og to planteprodukter fra EU, mens fire yderligere produkter nåede den afsluttende fase af godkendelsesprocessen, hvilket reducerede efterslæbet med hensyn til markedsadgangsgodkendelser. Ud over fremskridt i enkeltsager accepterede de vietnamesiske myndigheder at gennemføre kombinerede audit, der omfatter flere medlemsstater og produkter, hvilket bidrager til at spare tid og ressourcer.

- Efter en mission på højt plan, som Kommissionen gennemførte vedrørende **Brasilien** i oktober 2025, godkendte landet flere planteprodukter, og det forhåndsopførte 48 animalske produkter fra 18 medlemsstater.

Der blev også registreret en positiv udvikling med hensyn til **foranstaltninger bag grænsen** såsom tekniske handelshindringer og reguleringsmæssige hindringer, hvilket har lettet europæiske virksomheders markedsadgang i en række forskellige sektorer.

- **Colombia** besluttede som følge af indgående bilaterale drøftelser med EU at anerkende EU's certifikater for frit salg som dokumentation for produkternes overensstemmelse med Colombias tekniske forskrifter. EU-vinproducenter, der ønsker at eksportere til Colombia, skal derfor ikke længere gennemgå yderligere prøvning. EU's vineksport til Colombia beløb sig i 2025 til ca. 33 mio. EUR, hvilket var ca. fire gange højere end i 2013, da aftalen begyndte at finde anvendelse.
- Takket være EU's arbejde på bilateralt og multilateralt plan **ophævede Indien bekendtgørelser om kvalitetskontrol** for 115 EU-produkter, der eksporteres til Indien. EU's eksport var tidligere blevet påvirket eller undertiden standset²⁶ af tekniske forskrifter, der henviste til Indien-specifikke standarder (selv om der fandtes internationale standarder), og procedurer for overensstemmelsesvurdering, der var strengere end nødvendigt, såsom obligatorisk prøvning hos indiske laboratorier.

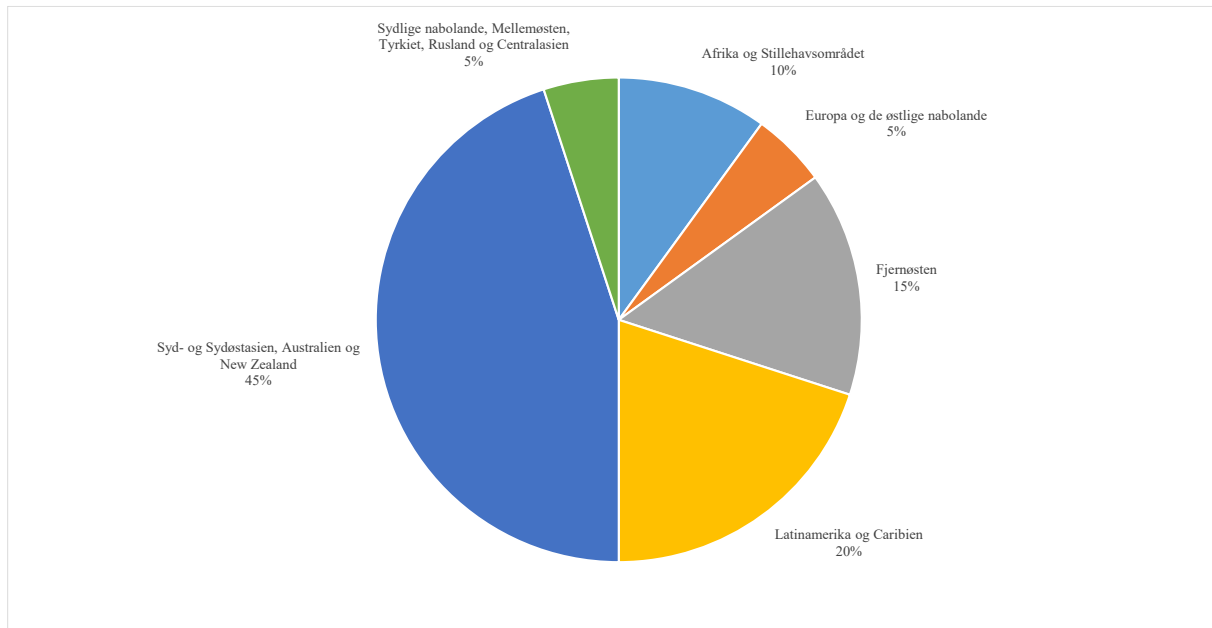
I 2025 fortsatte Kommissionen med at imødegå restriktioner, som visse handelspartnere havde indført, navnlig for **eksport af råstoffer**, lige fra eksportforbud til krav om eksportlicenser og kvoter. Kommissionen har imødegået disse restriktioner direkte på bilateralt plan, på særlige mellemstatslige møder og gennem de relevante WTO-kanaler.

- For eksempel bidrog det seneste samarbejde mellem Kommissionen og regeringen i **Den Demokratiske Republik Congo (DR Congo)** til at afværge et forbud, som blev indført i februar 2025, mod eksport af alle koboltderivater. Forbuddet ville have haft negative konsekvenser for nogle EU-raffinaderier, der er afhængige af disse råstoffer. I oktober 2025 erstattede DR Congo forbuddet med et kvotesystem, der lægger loft over eksporten i 2026 og 2027 (sammen med en strategisk reserve), for at stabilisere priserne og øge den indenlandske værdiskabelse. Kommissionen overvåger fortsat situationen for at sikre, at EU's interesser ikke undermineres.

Som det fremgår af figur 7, vedrørte **de fleste af de hindringer, der blev helt eller delvist fjernet**, (ni ud af 20) landene i den region, der omfatter **Syd- og Sydøstasien, Australien og New Zealand**. Herefter fulgte landene i regionen Latinamerika og Caribien, hvor fire hindringer blev fjernet i 2025.

²⁶ For eksempel eksporterede EU før 2023, hvor bekendtgørelserne om kvalitetskontrol blev indført, i gennemsnit stapelfibre af viskose til en værdi af 1,4 mio. EUR til Indien. Efter at de blev indført, blev EU's eksport i det væsentlige standset.

Figur 7: Procentdel af håndterede hindringer pr. region (2025)



IV.2 Opdatering om det fælles kontaktpunkt for klager

Kommissionens **fælles kontaktpunkt** ²⁷ er en central platform, hvor virksomheder, brancheorganisationer og andre EU-interessenter lettere kan indberette handelshindringer. Klager kan indgives ved hjælp af de særlige onlineformularer på Access2Markets-platformen.

EU-interessenterne skal udfylde disse formularer for at give Kommissionen tilstrækkelige oplysninger til at foretage en indledende vurdering og fastlægge den rette fremgangsmåde. Kommissionen kan også om nødvendigt indlede en klage af egen drift (ex officio).

Et praktisk eksempel: Malaysias fødevarebestemmelser

Klage: Den 23. november 2023 modtog det fælles kontaktpunkt en klage vedrørende en ændring, som **Malaysia** havde indført i sine fødevarebestemmelser. Ændringen indebar krav om et minimums-/maksimumsalkoholindhold (i volumenprocent) for visse vine og spiritus, hvilket reelt forhindrede import af visse EU-vine og spiritus til landet.

Tiltag: Efter EU's vedvarende dialog med Malaysia både bilateralt og i WTO's Komité for Tekniske Handelshindringer indvilligede Malaysia i at tilpasse bestemmelserne i sine

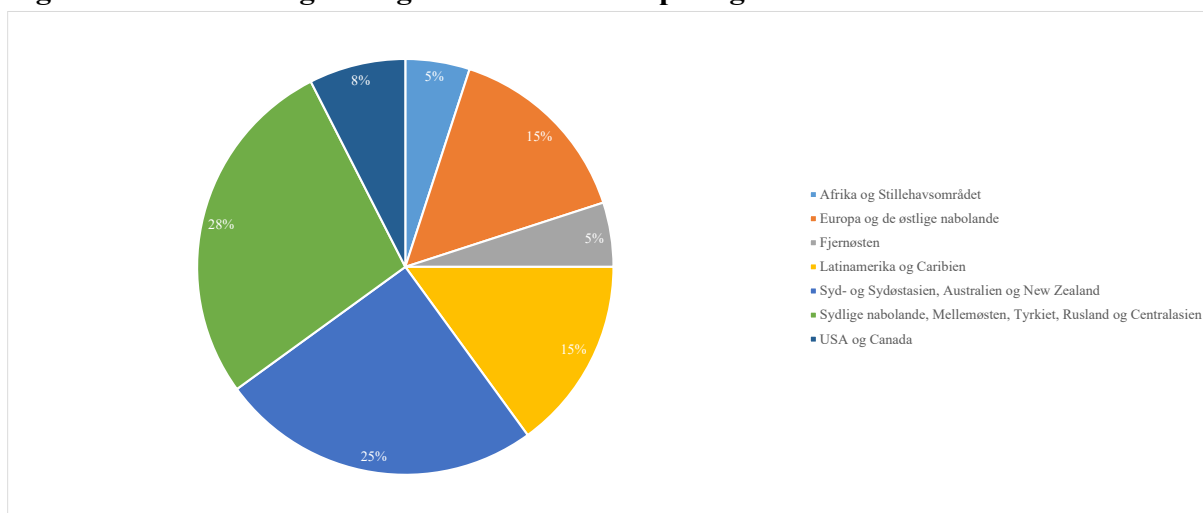
²⁷ <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/content/single-entry-point-0>.

fødevarerbestemmelser om alkoholindhold i likører og vin og i at ajourføre bestemmelserne om konserveringsmidler, farvestoffer og andre tekniske aspekter. I oktober 2025 offentliggjorde Malaysia officielt ændringer i landets Federal Gazette, som imødekommer EU's betænkeligheder vedrørende visse standarder for alkoholholdige drikkevarer (rom, slåengin og likører). Andre ændringer udestår fortsat, og den bilaterale dialog fortsætter.

Virkning: EU-eksportører kan drage fordel af disse ajourførte regler, hvilket er et konkret resultat med hensyn til at forbedre markedsadgangen.

Som vist i figur 8 modtog det fælles kontaktpunkt i 2025 40 eksterne klager over handelshindringer i 21 partnerlande. Det største antal (28 %) vedrørte de sydlige nabolande, Mellemøsten, Tyrkiet, Rusland og Centralasien, efterfulgt af Syd- og Sydøstasien, Australien og New Zealand (27 %).

Figur 8: Eksterne klager indgivet i 2025 fordelt på region



Siden lanceringen i 2020 har det fælles kontaktpunkt i gennemsnit modtaget 40 eksterne klager om året. I 2025 vedrørte de fleste eksterne klager horisontale foranstaltninger og tjenesteydelser (seks klager hver) samt landbrugs- og fiskerisektoren (fem). De fleste klagere var individuelle EU-virksomheder (18) og brancheorganisationer (15), efterfulgt af andre interessenter (fire) og EU-medlemsstater (tre). Kommissionen indledte én klage af egen drift.

V. Bilateral og multilateral tvistbilæggelse

Mens de fleste hindringer fortsat håndteres gennem bilateralt samarbejde med handelspartneren i bilaterale handelsudvalg eller WTO-udvalg, er det i visse tilfælde stadig nødvendigt at indlede formelle tvistbilæggelsesprocedurer, enten i henhold til en bilateral aftale eller i WTO.

Tvistbilæggelse er stadig en vigtig mulighed i EU's håndhævelsesindsats. En veletableret regelbaseret tilgang til tvistbilæggelse giver retssikkerhed og forudsigelighed for erhvervsdrivende, virksomheder og regeringer.

For at imødegå handlingslammelsen i WTO's appelorgan indførte EU og andre WTO-medlemmer i 2020 **den midlertidige ordning mellem flere parter om appel af voldgiftssager** (MPIA). MPIA sikrer, at WTO-reglerne kan håndhæves ved retslig afgørelse i WTO, og at appeller ikke kan "appelleres ud i et tomrum". Efter flere tiltrædelser i 2025 og i begyndelsen af 2026 i tiden op til WTO's 14. ministerkonference omfatter MPIA²⁸ nu 61 af WTO's 166 medlemmer (medregnet EU's medlemsstater), som tegner sig for 60 % af verdenshandelen.

I januar 2025 indledte EU en **WTO-tvist mod Kina** om globale licensvilkår for standardessentielle patenter (DS632). Panelsagen verserer fortsat.

I juli 2025 indledte EU en voldgiftssag i henhold til associeringsaftalen mellem **EU og Algeriet** vedrørende Algeriets handels- og investeringsrestriktioner.

Følgende tvister blev afsluttet i 2025, hvilket førte til **fjernelse af handelshindringer** i partnerlande.

- I juli 2025 fastslog WTO's appelvoldgiftsmand i DS611 (Kina – håndhævelse af intellektuelle ejendomsrettigheder), at Kinas uskrevede politik om forbud mod at anlægge og fortsætte søgsmål var i strid med aftalen om handelsrelaterede intellektuelle ejendomsrettigheder (TRIPS-aftalen). **Kina meddelte efterfølgende, at landet havde trukket denne politik tilbage.** Da Kinas politik om forbud mod at anlægge og fortsætte søgsmål er uskreven, fortsætter Kommissionen med nøje at overvåge situationen. Voldgiftskendelsen styrker beskyttelsen af europæiske intellektuelle ejendomsrettigheder internationalt ved at sikre, at vigtige handelspartnere såsom Kina opfylder de forpligtelser, de har påtaget sig i henhold til TRIPS-aftalen. Den sikrer beskyttelsen af europæiske innovatørers rettigheder inden for nøgleteknologier såsom 5G og trådløse teknologier, som er af stor værdi for EU's økonomi.
- I oktober 2025 fik EU i DS591 (Colombia – Anti-Dumping Duties on Frozen Fries from Belgium, Germany and the Netherlands) medhold i overensstemmelsesproceduren i denne tvist. Som følge heraf **ophævede Colombia den WTO-stridige told** i marts 2026.

I november 2025 **afsluttede EU tvisten DS610** (China – Measures Concerning Trade in Goods), da de centrale mål med tvisten var nået, og **den relevante handel var genoptaget.**

I december 2025 blev **EU – efter voldgift om modforanstaltningernes niveau – bemyndiget af WTO til at vedtage modforanstaltninger** i tvist DS577 (US – Ripe olives) vedrørende amerikanske foranstaltninger over for modne oliven fra Spanien.

²⁸ Der findes en liste over medlemmerne her: [Midlertidig ordning mellem flere parter om appel af voldgiftssager \(MPIA\)](#).