



Съвет на
Европейския съюз

Брюксел, 28 септември 2026 г.
(OR. en)

13704/26

POLCOM 349

ПРИДРУЖИТЕЛНО ПИСМО

От: Генералния секретар на Европейската комисия, подписано от
г-жа Martine DEPREZ, директор

Дата на получаване: 28 септември 2026 г.

До: Г-жа Thérèse BLANCHET, генерален секретар на Съвета на
Европейския съюз

№ док. Ком.: COM(2026) 506 final

Относно: ДОКЛАД НА КОМИСИЯТА ДО ЕВРОПЕЙСКИЯ ПАРЛАМЕНТ,
СЪВЕТА, ЕВРОПЕЙСКИЯ ИКОНОМИЧЕСКИ И СОЦИАЛЕН
КОМИТЕТ И КОМИТЕТА НА РЕГИОНИТЕ
за изпълнението и правоприлагането на търговската политика и
политиката за икономическа сигурност на ЕС

Приложено се изпраща на делегациите документ COM(2026) 506 final.

Приложение: COM(2026) 506 final



ЕВРОПЕЙСКА
КОМИСИЯ

Брюксел, 28.9.2026 г.
COM(2026) 506 final

**ДОКЛАД НА КОМИСИЯТА ДО ЕВРОПЕЙСКИЯ ПАРЛАМЕНТ, СЪВЕТА,
ЕВРОПЕЙСКИЯ ИКОНОМИЧЕСКИ И СОЦИАЛЕН КОМИТЕТ И КОМИТЕТА
НА РЕГИОНИТЕ**

**за изпълнението и правоприлагането на търговската политика и политиката за
икономическа сигурност на ЕС**

СЪДЪРЖАНИЕ

I.	ВЪВЕДЕНИЕ.....	2
II.	ИЗВЛИЧАНЕ НА МАКСИМАЛНА ПОЛЗА ОТ ПРЕФЕРЕНЦИАЛНИТЕ ТЪРГОВСКИ СПОРАЗУМЕНИЯ НА ЕС	5
II.1	ТЪРГОВИЯ НА ЕС С ПРЕФЕРЕНЦИАЛНИ ПАРТНЬОРИ ПРЕЗ 2025 Г.	5
II.2	ПОПУЛЯРИЗИРАНЕ НА ТЪРГОВСКИТЕ СПОРАЗУМЕНИЯ НА ЕС	11
II.3	ТЪРГОВИЯТА И УСТОЙЧИВОТО РАЗВИТИЕ НА ФОКУС	12
III.	ПОДКРЕПА ЗА МСП ДА НАМЕРЯТ СВОЕТО МЯСТО В СВЕТОВНАТА ТЪРГОВИЯ	15
IV.	ПРЕОДОЛЯВАНЕ НА ПРЕЧКИТЕ И НАМИРАНЕ НА РЕШЕНИЯ	16
IV.1	АКТУАЛНА ИНФОРМАЦИЯ ОТНОСНО ПРЕЧКИТЕ ПРЕД ДОСТЪПА ДО ПАЗАРА.....	17
IV.2	АКТУАЛНА ИНФОРМАЦИЯ ОТНОСНО ЕДИННАТА ВХОДНА ТОЧКА ЗА ПОДАВАНЕ НА ЖАЛБИ	20
V.	ДВУСТРАННО И МНОГОСТРАННО УРЕЖДАНЕ НА СПОРОВЕ	22

I. Въведение

Настоящият документ представлява шестият консолидиран **годишен доклад**¹ за **изпълнението и правоприлагането на търговската политика и политиката за икономическа сигурност на ЕС**. В него се предоставя актуална информация за развитието на търговските потоци за стоки и услуги между ЕС и неговите преференциални партньори и се прави преглед на основните дейности и постижения на ЕС, направлявани от главния служител по правоприлагането в областта на търговията на Европейската комисия през 2025 г.²

Настоящият доклад е съсредоточен върху изпълнението и правоприлагането на международните ангажименти, поети по преференциалните търговски споразумения на ЕС и в рамките на СТО. Комисията изготвя отделни доклади относно областите, свързани с търговията и икономическата сигурност, по-специално скрининга на преките чуждестранни инвестиции и контрола на износа/двойната употреба. Други свързани с търговията области, обхванати от специални доклади на Комисията, включват Общата схема от преференции на ЕС (ОСП), правата върху интелектуалната собственост и Акта за международните обществени поръчки.

Изпълнението и правоприлагането на международните търговски ангажименти, поети по споразуменията на СТО и двустранните търговски споразумения, продължава да носи конкретни ползи, като улеснява достъпа до експортните пазари, укрепва устойчивостта на европейската икономика, ускорява диверсификацията и намалява зависимостите.

Първо, европейските предприятия успяха да се възползват от възможностите, създадени от голямата мрежа на ЕС от 44 преференциални търговски споразумения. Тяхното ефективно изпълнение и правоприлагане продължава да води до **силен растеж на износа**, както показват следните примери.

- **Последващата оценка на**³ Всеобхватното икономическо и търговско споразумение (ВИТС) между **ЕС и Канада**, публикувана през юни 2025 г., показва, че предвидимата и основана на сътрудничество търговия функционира. От началото на временното му прилагане през 2017 г. ВИТС стимулира

¹ Уебстраницата на Комисията, посветена на [прилагането и изпълнението на търговските споразумения на ЕС](#), съдържа допълнителна информация към настоящия доклад относно: i) развитието на търговията на ЕС с преференциалните партньори през 2025 г.; ii) използването на тарифни преференции при износа на ЕС и вноса от преференциални търговски партньори както за ЕС, така и за държавите членки; и iii) използването на тарифни квоти по някои търговски споразумения.

² Информация за отделните търговски споразумения на ЕС може да бъде намерена на [уебсайта на Комисията за търговските споразумения на ЕС](#), който съдържа връзки към страниците на отделните държави, информационни фишове, ръководства и примери за успех, както и връзка към докладите след заседанията на съвместните комитети и диалозите.

³ https://policy.trade.ec.europa.eu/analysis-and-assessment/ex-post-evaluations_bg.

търговския износ и диверсифицираните вериги на доставка във всички държави — членки на ЕС, и увеличава brutния вътрешен продукт на ЕС с 3,2 милиарда евро всяка година. Преките ползи включват увеличение със 71 % на двустранната търговия със стоки и услуги между ЕС и Канада (от 72,2 милиарда евро през 2016 г. на 123 милиарда евро през 2023 г.), увеличение с 64 % на износа на стоки от ЕС и увеличение с 81 % на износа на услуги от ЕС за Канада.

- **Временното споразумение за търговия (ВСТ)** между ЕС и Чили, което е в сила едва от февруари 2025 г., показва стабилен растеж през първите 11 месеца от неговото прилагане на обща стойност 20,8 милиарда евро. Доставките на машини и уреди в ЕС нараснаха с 9,1 %, а износът на химически продукти — с 8,5 %.
- Износът на стоки от ЕС за **Япония** нарасна с 14 % между 2018 г. (годината преди влизането в сила на Споразумението между Европейския съюз и Япония за икономическо партньорство) и 2025 г. Износът на услуги от ЕС се увеличи с 57 %.

Второ, търговските споразумения и партньорства на ЕС продължиха да **подкрепят устойчивостта на веригата** на доставки, като помогнаха на ЕС да осигури суровини от критично значение, сред които енергия и суровини, и да **намали прекомерната си зависимост от отделни източници на доставки**.

Търговските споразумения на ЕС продължават да играят значителна роля в подкрепа на **стабилен източник на внос на суровини и енергийни продукти**, необходими за икономиката на ЕС, както показват следните примери.

- Вносът на суровини и енергийни продукти от **Канада** рязко се увеличи от 2022 г. насам и тази тенденция продължи и през 2025 г., като над една четвърт от вноса на минерални продукти в ЕС идва от Канада. Вносът от **Канада** се увеличи с 14 % (в стойностно изражение) между 2024 г. и 2025 г., продължавайки тенденцията, наблюдавана от 2022 г. насам, и достигна 6,1 милиарда евро.
- След влизането в сила на ВСТ между **ЕС и Чили** през февруари 2025 г. вносът в ЕС на минерални продукти нарасна с 33 %.
- Преференциалните партньори осигуряват една четвърт от вноса на ЕС на суровини от критично значение. Въпреки че общият внос на суровини от критично значение в ЕС⁴ в стойностно изражение остана относително стабилен през 2025 г. в сравнение с 2024 г. (като леко се увеличи с 0,32 %), вносът от

⁴ Данни за суровините от критично значение и стратегическите суровини, както са определени в Европейския законодателен акт за суровините от критично значение.

някои търговски партньори, произвеждащи ресурси, като **Канада** и **Демократична република Конго**, отбеляза значително увеличение. По този начин вносът на суровини от критично значение в ЕС от **Канада** се увеличи с 62 % в стойностно изражение до 3,3 милиарда евро. За същия референтен период вносът на суровини от критично значение в ЕС от **Демократична република Конго** се увеличи с 79 % в стойностно изражение и достигна 2,9 милиарда евро.

Непреференциалните търговски партньорства също имат тенденцията да улесняват вноса на суровини от критично значение, като например Споразумението за икономическо партньорство и стратегическото партньорство между ЕС и Казахстан. Например вносът в ЕС на суровини от **Казахстан**⁵ се увеличи с 32 % в стойностно изражение през 2025 г. в сравнение с 2024 г., достигайки 1,18 милиарда евро.

Широката мрежа от търговски споразумения на ЕС също укрепи неговото **геополитическо присъствие** в бързовлошаващата се международна среда.

- Например спадът с 54,5 милиарда евро на износа на стоки от ЕС за Русия през 2025 г. (в сравнение със средната стойност за периода 2019—2021 г.) беше повече от компенсиран от **увеличение с над 250 милиарда евро на износа на ЕС за партньорите на ЕС по споразумения за свободна търговия (ССТ) през тази година.**
- Спадът с 8 милиарда евро на износа на **превозни средства и части за превозни средства** за Русия през 2025 г. (в сравнение със средната стойност за периода 2019—2021 г.) беше компенсиран само от по-високия износ на ЕС за Обединеното кралство на стойност 9,7 милиарда евро. А намалението с 7 милиарда евро на износа на **електрически машини** за Русия беше компенсирано от по-високия износ (9 милиарда евро) за редица търговски партньори, включително Швейцария, Обединеното кралство, Мексико и Норвегия.

Освен достъпа до пазара, през 2025 г. търговските споразумения на ЕС продължиха да играят важна роля за **укрепването на търговията и устойчивото развитие.**

- **Япония, Чили и Ангола**, наред с други, предприеха стъпки за ратифициране на основните конвенции на Международната организация на труда (МОТ).
- Комисията приключи предварителната си оценка на две външни жалби относно **Вьетнам** във връзка с трудовите права и свързаните с тях въпроси в областта на

⁵ Споразумението за засилено партньорство и сътрудничество между ЕС и Казахстан се прилага от 2016 г. и е в сила от 2020 г. През 2022 г. страните сключиха стратегическо партньорство в областта на суровините: [Търговски отношения на ЕС с Казахстан](#).

правата на човека. Тя също така получи нова жалба относно предполагаеми нарушения на ангажиментите в областта на търговията и устойчивото развитие (ТУР) от страна на Еквадор и първата си жалба относно ОСП във връзка с Пакистан.

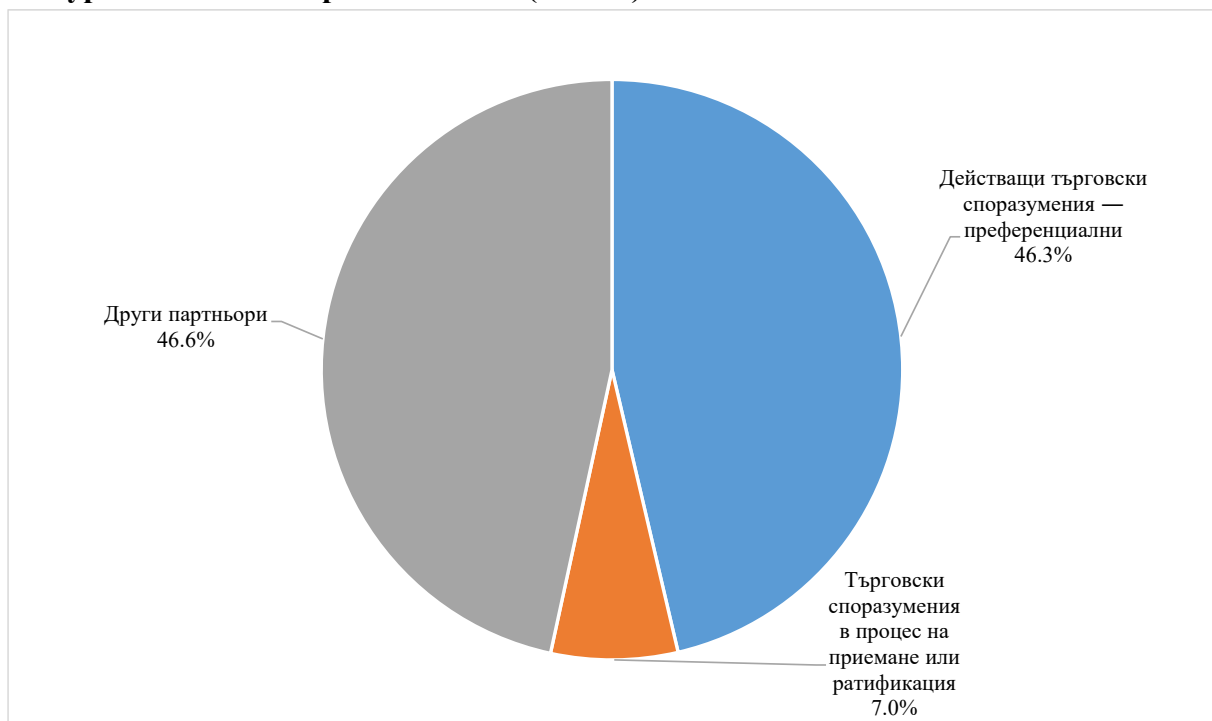
II. Извличане на максимална полза от преференциалните търговски споразумения на ЕС

II.1 Търговия на ЕС с преференциални партньори през 2025 г.

В края на 2025 г. ЕС има 44 действащи преференциални търговски споразумения със 76 партньори, което съответства на 46,3 % от общата външна търговия на ЕС. Общата търговия на ЕС с преференциални партньори възлиза на 2 390 милиарда евро, от които 1 340 милиарда евро са износ, а 1 050 милиарда евро — внос. Търговският баланс на ЕС с преференциалните партньори нарасна от 276 милиарда евро през 2024 г. на 289 милиарда евро през 2025 г.

През 2025 г. и първото тримесечие на 2026 г. бяха сключени и търговски споразумения с Меркосур⁶, Мексико, Индонезия, Индия и Австралия след интензивни преговори с тези партньори. Вzeti заедно, те ще увеличат дела на преференциалната търговия на ЕС до 53,3 %, както е показано на фигура 1.

Фигура 1: Външна търговия на ЕС (2025 г.)

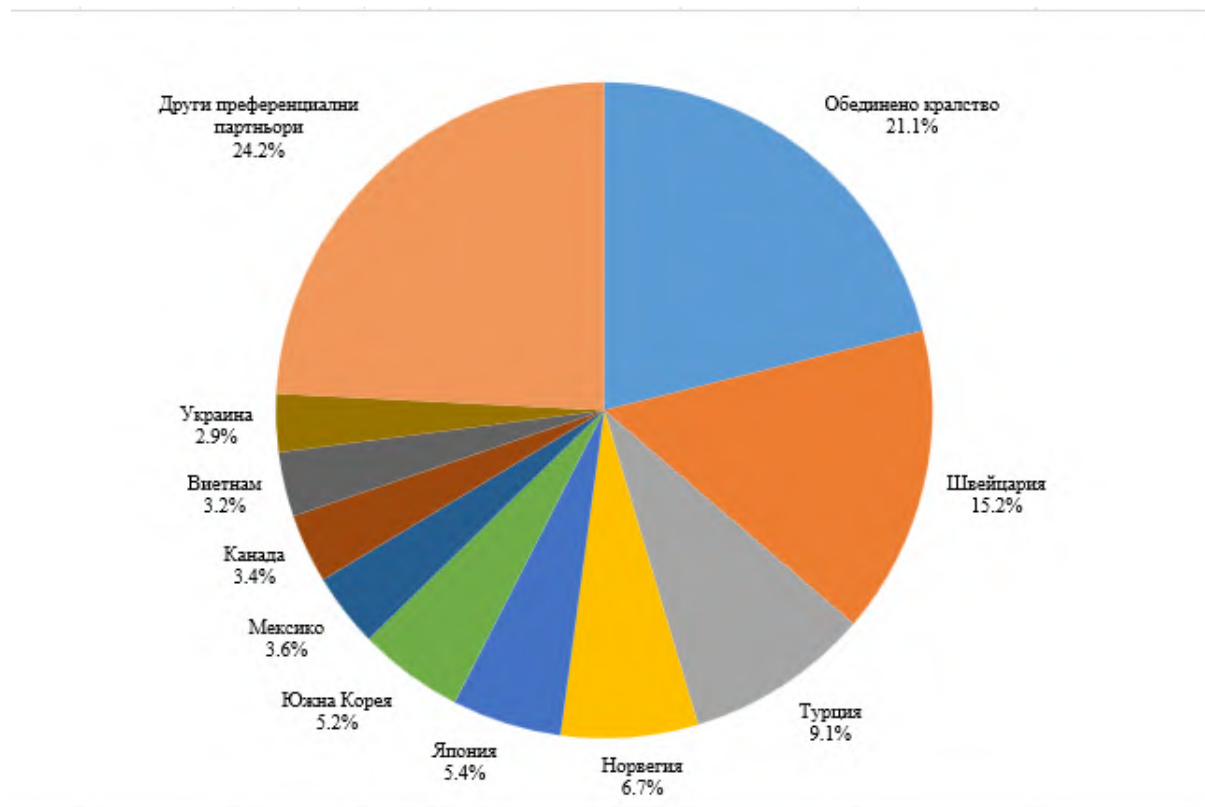


Източник: Изчисления на ГД „Търговия“ въз основа на коментар на Евростат

⁶ Търговското споразумение между ЕС и Меркосур се прилага временно от 1 май 2026 г.

Както е показано на фигура 2, най-големият преференциален партньор на ЕС продължава да бъде Обединеното кралство (21,1 % от търговията на ЕС с преференциални партньори), следвано от Швейцария (15,2 %), Турция (9,1 %), Норвегия (6,7 %) и Япония (5,4 %). Заедно тези пет партньори представляват близо 60 % от преференциалната търговия на ЕС през 2025 г.

Фигура 2: Търговия на ЕС по преференциални партньори (2025 г.)

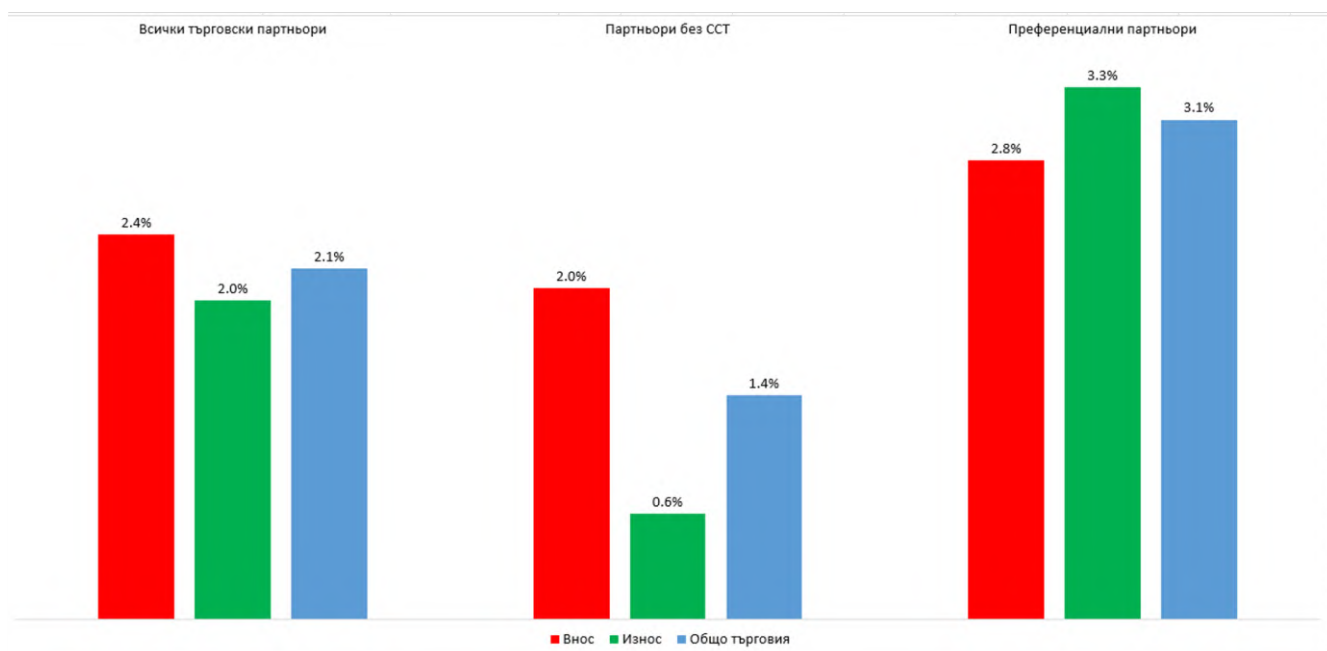


Източник: Изчисления на ГД „Търговия“ въз основа на данни на COMEXT на Евростат

Както е показано на фигура 3, годишната търговия на ЕС със стоки с преференциални партньори продължи да нараства по-бързо от търговията му с всички партньори, взети заедно, и с подгрупата на партньорите без ССТ.

Търговията на ЕС с преференциални партньори се увеличи с 3,1 % между 2024 г. и 2025 г., повече от търговията с всички партньори и с партньорите без ССТ, които се увеличиха съответно с 2,1 % и 1,4 %. Износът на стоки за преференциални партньори се увеличи с 3,3 %, докато износът за всички партньори, взети заедно, и за подгрупата на партньорите без ССТ се увеличи по-умерено (съответно с 2,0 % и 0,6 %).

Фигура 3: Годишен ръст на търговията със стоки от ЕС по видове партньори (2024—2025 г.)

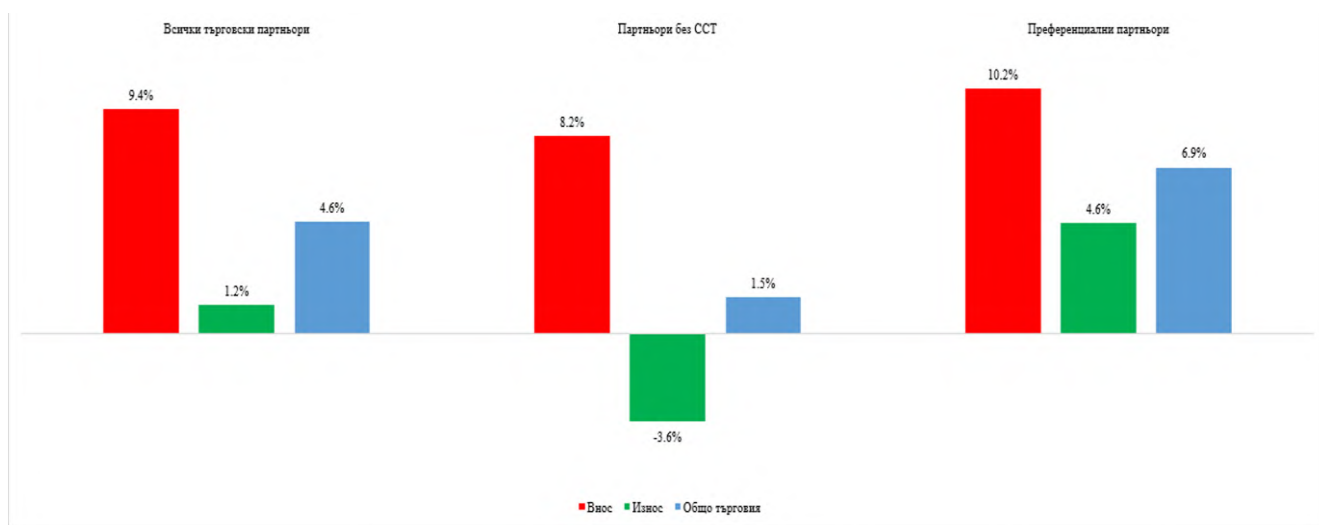


Източник: Изчисления на ГД „Търговия“ въз основа на данни на COMEXT на Евростат

Търговските споразумения на ЕС през 2025 г. продължиха да **стимулират и търговията на ЕС с продукти на хранително-вкусовата промишленост с преференциални партньори**, която показва по-силен растеж (6,9 %), отколкото тази с партньори без ССТ (1,5 %) и с всички търговски партньори (4,6 %). Търговията със селскостопански хранителни продукти представлява 9 % от общия износ на ЕС и 7,5 % от вноса и допринася за 37 % от общия търговски излишък на ЕС.

Както е показано на фигура 4, **износът на продукти на хранително-вкусовата промишленост от ЕС за преференциални партньори** нарасна с 4,6 %, износът на ЕС за всички партньори, взети заедно, се увеличи с 1,2 %, а износът на ЕС за партньори без ССТ намаля с 3,6 %.

Фигура 4: Годишен ръст на търговията с продукти на хранително-вкусовата промишленост на ЕС по видове партньори (2024—2025 г.)



Източник: Изчисления на ГД „Търговия“ въз основа на данни на COMEXT на Евростат

През 2025 г. **Обединеното кралство** утвърди ролята си на водеща дестинация за износа на продукти на хранително-вкусовата промишленост на ЕС сред преференциалните партньори и всички партньори, като износът надхвърля 55 милиарда евро, което представлява увеличение с 3 % в сравнение с 2024 г. Износът на ЕС за втората по големина дестинация — **Швейцария**, е около 13 милиарда евро през 2025 г., което представлява увеличение с 7,5 %. **Япония** е третата по големина дестинация сред преференциалните партньори, като износът на продукти на хранително-вкусовата промишленост на ЕС възлиза на над 8 милиарда евро.

Търговските споразумения на ЕС, като например ВИТС между **ЕС и Канада**, оказаха силна подкрепа за растежа на износа на продукти на хранително-вкусовата промишленост от началото на прилагането им. Според *последващата* оценка, приключила през 2025 г.⁷, в някои сектори на хранително-вкусовата промишленост се наблюдава силно увеличение на износа.

- Например износът на вино от ЕС за Канада е нараснал средно с 39 % в периода след временното прилагане на споразумението (2018—2025 г.) в сравнение със съответстващия период преди споразумението (2010—2017 г.).
- Износът на необработено маслиново масло „extra virgin“ се е увеличил с 46 %, а износът на сирене почти се е удвоил, като се е увеличил с 96 %.

Вносът в ЕС на продукти на хранително-вкусовата промишленост от преференциални партньори също е отбелязал по-голям растеж (10,2 %) в сравнение с непреференциалните партньори (8,2 %).

- През 2025 г. **Обединеното кралство** продължи да бъде най-големият източник на преференциален внос на селскостопански хранителни продукти в ЕС, като на него се падат 8 % (или 16,0 милиарда евро) от общия внос на селскостопански хранителни продукти в ЕС, следван от **Украйна** (11 милиарда евро).
- **Кот д’Ивоар** беше третият по големина източник на внос на селскостопански хранителни продукти в ЕС от преференциални търговски партньори, като през 2025 г. този внос възлизаше на 8,9 милиарда евро. Общият внос от Кот д’Ивоар се е увеличил с 23 % като стойност между 2024 г. и 2025 г., докато вносът на селскостопански хранителни продукти се е увеличил с 31 %. По-високите цени на какаото допринесоха за този растеж, но Споразумението за икономическо

⁷ https://policy.trade.ec.europa.eu/analysis-and-assessment/ex-post-evaluations_bg.

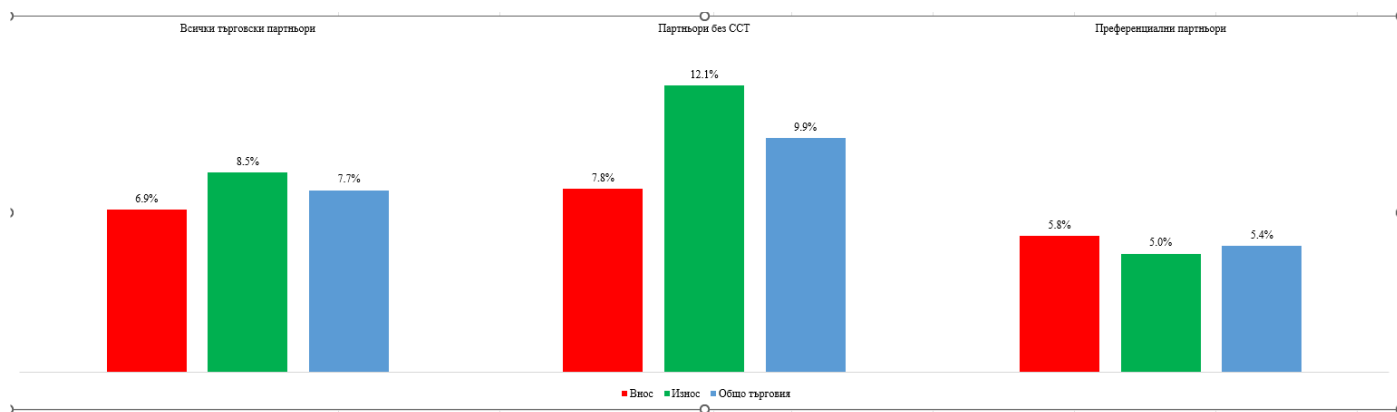
партньорство между ЕС и Кот д'Ивоар помогна на страната да диверсифицира износа си, като намали митата върху преработеното какао⁸.

До края на 2025 г. **географските указания на ЕС** бяха защитени в 35 държави извън ЕС по силата на търговски споразумения.

- Например **ВСТ между ЕС и Чили** осигурява укрепена рамка за закрила на 216 географски указания (ГУ) на ЕС. Това е в допълнение към съществуващото споразумение за вината и спиртните напитки, което вече защитава 1 745 географски указания на ЕС за вина и 257 географски указания за спиртни напитки и ароматизирани вина. ВСТ гарантира високо равнище на закрила за съответните защитени географски указания и дава възможност за добавяне на нови географски указания в бъдеще.

Търговията на ЕС с услуги с преференциални партньори достигна почти 1,4 трилиона евро през 2024 г. (последни налични данни), което представлява 47 % от общата търговия на ЕС с услуги, и нарасна с 5,4 % през 2024 г. в сравнение с 2023 г. Както е показано на фигура 5, отчетен е по-бърз растеж в сравнение с предходната година (5,0 %), но той е по-бавен от растежа на търговията с всички партньори и с партньорите без ССТ⁹.

Фигура 5: Годишен растеж на търговията на ЕС с услуги по видове партньори (2023—2024 г.)



Източник: Изчисления на ГД „Търговия“ въз основа на таблицата „bor_its6_tot“ на Евростат

Общият търговски баланс на ЕС в сектора на услугите се е увеличил с 21,1 %, достигайки 193,7 милиарда евро през 2024 г. Търговският излишък с преференциални

⁸ През 2025 г. преработеното какао възлизаше на 42 % от общата стойност на вноса в ЕС на какао от Кот д'Ивоар.

⁹ Водещите търговски партньори на ЕС без ССТ, като САЩ (най-големият търговски партньор на ЕС в областта на услугите) и Китай (четвъртият по големина търговски партньор на ЕС в областта на услугите), отбелязаха силен икономически растеж през 2024 г., докато Обединеното кралство и Швейцария, вторият и третият по големина търговски партньор на ЕС, отбелязаха скромни растежи като цяло, включително при търговията с услуги.

партньори възлиза на 184,3 милиарда евро в сравнение с 9,4 милиарда евро общо за всички търговски партньори.

Значението на търговските споразумения на ЕС за търговията с услуги се илюстрира и от постепенното задълбочаване на достъпа до пазара за секторите на услугите, което стана възможно благодарение на амбициозни търговски споразумения, като това с **Канада**.

- Двустранната трансгранична търговия с услуги между ЕС и **Канада** се увеличи с 97 % от временното прилагане на споразумението през 2017 г., достигайки 50,8 милиарда евро през 2024 г. в сравнение с 25,6 милиарда евро през 2016 г.
- През декември 2025 г. влезе в сила **споразумение за взаимно признаване (СВП) относно признаването на професионалните квалификации на архитектите**. То дава възможност на архитектите от ЕС да получат канадски лиценз за архитект, а на канадските архитекти — да получат лиценз в държава — членка на ЕС, при условие че отговарят на определени критерии за квалификация и опит. СВП е част от ВИТС между ЕС и Канада, което има за цел да засили сътрудничеството и да улесни признаването на професионалните квалификации от двете страни на Атлантическия океан.

През 2025 г. ЕС **остана световен лидер** както в износа, така и във вноса на **цифрово предоставяни услуги**, които през 2024 г. възлизаха на 1,7 трилиона евро, или 58 % от общата търговия с услуги на ЕС.

- Сред съществуващите търговски споразумения, включващи **глави за цифровата търговия**, са тези с Япония, Обединеното кралство, Нова Зеландия и Чили.
- През май 2025 г. ЕС подписа първото си специално споразумение за цифрова търговия с държава извън ЕС. Самостоятелното **споразумение за цифрова търговия със Сингапур**¹⁰ стимулира цифровата търговия между двата региона, като улеснява трансграничните потоци от данни и гарантира правна сигурност за предприятията. На 10 юни 2026 г. ЕС подписа споразумение за цифрова търговия с Република Корея¹¹. През март 2026 г. ЕС започна преговори за споразумение за цифрова търговия между ЕС и Канада.
- Споразуменията за цифрова търговия допълват съответните споразумения за свободна търговия със съвременни и обвързващи правила относно цифровата търговия. Тези правила имат за цел да повишат прозрачността и предвидимостта за предприятията, да насърчат сигурна онлайн среда за потребителите и да противодействат на пречките пред цифровата търговия.

¹⁰ [Споразумение за цифрова търговия между ЕС и Сингапур | EUR-Lex](#)

¹¹ Текст на споразумението: [Circabc](#).

През 2025 г. беше отбелязана и първата пълна година на прилагане на **Споразумението за улесняване на устойчивите инвестиции между Европейския съюз и Република Ангола**, което е насочено към създаването на по-предвидим и благоприятен за бизнеса инвестиционен климат. За да се постигне това, през януари 2025 г. двустранният комитет по улесняване на инвестициите обсъди конкретни стъпки за намаляване на бюрокрацията и повишаване на прозрачността, включително: i) модернизиране на цифровото обслужване на едно гише на инвеститорите в Ангола; ii) публикуване онлайн на списък с изискванията и условията за чуждестранните инвестиции в Ангола; и iii) предоставяне на безплатен достъп до онлайн версията на Официален вестник на Ангола. В началото на април 2026 г. Комисията приключи преговорите за споразумение за улесняване на устойчивите инвестиции с **Еквадор** — първото такова споразумение на ЕС с държава от Латинска Америка.

През ноември 2025 г. ЕС подписа първото си **партньорство за чиста търговия и инвестиции с Южна Африка**. То ще подпомага двустранната търговия и инвестициите в чисти вериги на доставките, като създава нови възможности за търговия и инвестиции и укрепва достъпа на ЕС до суровини. Встъпителният междуправителствен диалог се проведе на 8 и 9 юли 2026 г. въз основа на диалог между предприятията и правителствата¹², проведен преди това, в рамките на който бяха събрани бизнес мнения и бяха установени приоритети при изпълнението на партньорството за чиста търговия и инвестиции.

II.2 Популяризиране на търговските споразумения на ЕС

През 2025 г. Комисията, в тясно сътрудничество с държавите членки и предприятията, продължи да увеличава усилията си за **насърчаване на нови споразумения**.

- Комисията продължи да **модернизира основната си платформа Access2Markets**¹³, която е привлякла над 13 милиона посетители от стартирането си през 2020 г., включително почти 3 милиона само през 2025 г. Беше поставено началото на проучване за събиране на обратна информация от потребителите, а Комисията започна работа по добавянето на нови функции, като например нов дизайн и видео уроци. Досега Комисията е обучила 16 000 заинтересовани страни да използват платформата, най-вече чрез уебинари, провеждани на множество езици.
- През 2025 г. висши служители на Комисията участваха в **Дни на достъпа до пазара**, организирани в осем държави членки. Тези прояви дадоха възможност на повече от 5000 предприятия (много от които МСП) в множество сектори да

¹² Съобщение за медиите: [Партньорството за чиста търговия и инвестиции между Южна Африка и Европейския съюз навлиза във фазата на изпълнение с встъпителен диалог между предприятията и правителствата](#) | ЕСВД.

¹³ <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/bg/home>.

взаимодействат пряко с главния служител по правоприлагането в областта на търговията и други висши представители на Комисията.

- Информационните дейности в Брюксел и столиците на ЕС бяха допълнени от консолидирани информационни усилия от страна на **делегациите на ЕС** в държавите партньори за насърчаване на нови търговски споразумения със заинтересованите страни на място. Тези дейности бяха насочени към дружествата от ЕС и вносителите на продукти и услуги от ЕС, които се нуждаят от специализирани насоки.
 - Например първата по рода си **бизнес среща на върха между ЕС и Нова Зеландия**, проведена на 24 октомври 2025 г. в Окланд, събра 500 представители на предприятия и политически представители от двете страни, за да им помогне да се възползват от новите възможности, създадени от ССТ. Делегацията на ЕС в Уелингтън популяризира ССТ в селскостопански изложения в Хамилтън (юни) и Крайстчърч (ноември).
 - За да популяризира ВСТ между **ЕС и Чили**, делегацията на ЕС в Сантяго проведе кампания „Europa está a la vuelta“ (Европа е точно зад ъгъла) и „Europa está cerquita“ (Европа е близо), включително широко отразяване в социалните медии и чилийската радио мрежа. Целта беше ВСТ да се доближи до обществеността, като се покаже как то представлява реална възможност за Чили, неговите потребители и предприятия.

II.3 Търговията и устойчивото развитие на фокус

Търговските споразумения на ЕС играят **ключова роля** за **укрепването на търговията и устойчивостта**. Разпоредбите за насърчаване на международните трудови и екологични стандарти са част от 15-те споразумения, сключени от 2012 г. насам (като се започне с търговското споразумение между ЕС и Република Южна Корея), и се прилагат през отчетния период.

През 2025 г. продължи работата за гарантиране на ефективното изпълнение на тези ангажименти и беше постигнат напредък с няколко държави партньори.

- **Япония, Чили и Ангола** предприеха стъпки за ратифициране на основните конвенции на МОТ, свързани с безопасността и здравето при работа.
- След коментарите на Комитета от експерти на МОТ по прилагането на конвенциите **Япония** започна да се отдалечава от своята Програма за техническо обучение на стажантите в посока към Програмата за заетост за развитието на умения, като взе предвид коментарите на Комитета от експерти на МОТ по прилагането на конвенциите. Освен това Япония също започна да

преминава към задължителна схема за търговия с емисии (СТЕ GX) за целите на своя екологичен преход.

- **Молдова** постигна добър напредък в приемането на своя национален план в областта на енергетиката и климата през 2025 г. Тя публикува своите национално определени приноси съгласно Парижкото споразумение и укрепи системата си за мониторинг, докладване и проверка на емисиите на парникови газове.

На редовни заседания на **съвместните комитети и съвети за ТУР** страните обсъждат въпроси, свързани с ТУР. През 2025 г. двустранните контакти с държавите партньори отново доведоха до конкретни резултати.

- Комитетът по търговията между **ЕС и Нова Зеландия** прие изменение на главата за ТУР, което отразява факта, че здравословните и безопасни условия на труд придобиват статут на „основни принципи и права при работа“ в съответствие с решенията, взети от МОТ.
- През ноември 2025 г., след като Съветът по ТУР между **ЕС и Сингапур** потвърди взаимния ангажимент за полагане на непрекъснати и постоянни усилия за ратифициране и ефективно прилагане на основните конвенции на МОТ, парламентът на Сингапур прие втория Закон за справедливост на работното място — ключова стъпка за постигане на напредък по ратифицирането на основната Конвенция на МОТ относно дискриминацията в областта на труда и професиите (Конвенция 111). В законопроекта се определя нова нормативна уредба, при която работниците, могат да търсят правна защита при дискриминация на работното място, и се въвеждат гаранции срещу необосновани иски¹⁴.
- След влизането в сила на ВСТ между **ЕС и Чили** на 1 февруари 2025 г. ЕС и Чили започнаха преглед на разпоредбите относно ТУР. Този преглед е предвиден в съвместното изявление относно прегледа на ТУР, приложено към ВСТ, и има за цел да актуализира механизма за правоприлагане и да включи Парижкото споразумение като „съществен елемент“.

През 2025 г. Комисията продължи тясното си сътрудничество с гражданското общество, включително чрез **вътрешни консултативни групи (ВКГ)**, които обединяват интересите на предприятията, синдикалните организации и други заинтересовани страни. ВКГ са създадени в рамките на 16 търговски споразумения на

¹⁴ Първият законопроект беше приет на 8 януари 2025 г. Очаква се законите за справедливост на работното място да влязат в сила до края на 2027 г., за да се даде достатъчно време на работодателите да ги приведат в действие.

ЕС¹⁵, за да работят с представители на гражданското общество в държавите партньори и да консултират Комисията по въпроси, свързани с изпълнението.

- През 2025 г. ВКГ на ЕС и **Централна Америка** постигнаха консенсус за първи път да излязат със съвместно изявление, в което да предложат конкретно техническо сътрудничество по въпросите на труда и околната среда. ЕС и четирите **Андски** ВКГ излязоха с първата по рода си единодушна съвместна декларация, което е още една стъпка в междурегионалното сътрудничество с гражданското общество.
- ВКГ на ЕС за **Япония** предложи да се задълбочи обменът относно коридорите за екологосъобразно корабоплаване, с акцент върху това да се гарантира, че екологичният и справедлив преход вървят заедно. **Японската ВКГ** използва съвместния диалог с гражданското общество, за да възприеме подхода на ЕС към екологичния преход, основан в по-голяма степен на регулирането, като предложи Япония също да засили амбициите си.

През 2025 г. Комисията също така продължи да разследва и да постига напредък по **жалбите относно предполагаеми нарушения на ТУР**.

- През 2025 г. Комисията **приключи предварителната си оценка** по две жалби относно **Виетнам**. Анализът показва, че все още съществуват опасения по въпроси, свързани с труда, по-специално по отношение на ратифицирането на Конвенция 87 на МОТ. Виетнам не доказва, че приемането на изменения Закон за синдикалните организации и промените в конституцията на Виетнам биха могли да се тълкуват като стъпки за изпълнение на задължението на страната да полага „непрекъснати и постоянни усилия за ратифициране на тази конвенция на МОТ“. Комисията поиска допълнителна подробна информация и разяснения и продължава да повдига този въпрос на всички равнища пред виетнамските си партньори.
- Комисията получи една **нова жалба** относно **Еквадор**, в която се твърди, че страната не е изпълнила задълженията си по търговското споразумение с ЕС, като например задължението за признаване на отрасловите синдикални организации и свободата на сдружаване. Случаят обхваща както трудовоправни, така и екологични въпроси и понастоящем е в процес на разглеждане.
- През 2025 г. Комисията получи първата жалба относно **Общата система за преференции** (по отношение на **Пакистан**), която понастоящем се разглежда.

¹⁵ Състояние към 1 юли 2026 г.: 16 ВКГ (включително Консултативният комитет Карифорум).

И накрая, с цел по-нататъшно спазване на ангажиментите в областта на ТУР и постигане на реална промяна на място в държавите партньори, **през 2025 г. ЕС** продължи да предлага техническа помощ на своите търговски партньори.

- ЕС продължи сътрудничеството си с МОТ за изпълнение на програмата **„Търговия за достойни условия на труд“**¹⁶. Програмата служи за насърчаване на социалния диалог и подкрепя по-доброто прилагане на международните трудови стандарти в приоритетни държави партньори, особено в Африка и Азия.
- През 2025 г. ЕС си партнира с Организацията на ООН за прехрана и земеделие (ФАО) и частния сектор за стартирането на програмата **„Насърчаване на устойчивото производство на храни в Кения“**. Този финансиран от ЕС проект на стойност 10 милиона евро е насочен към 40 000 дребни земеделски стопани и подкрепя издръжливото спрямо изменението на климата производство на храни в пет окръга в Западна Кения.

III. Подкрепа за МСП да намерят своето място в световната търговия

През 2025 г. Комисията отново използва различни инструменти, за да помогне на предприятията от ЕС да се възползват максимално от търговските споразумения на ЕС, като обърна специално внимание на специфичните нужди на по-малките и средните предприятия (МСП)¹⁷.

Първо, това се извършва с помощта на **специални глави за МСП**¹⁸ в търговските споразумения на ЕС, съдържащи конкретни ангажименти за улесняване на достъпа до пазара за по-малките дружества. Звената за контакт от двете страни се срещат редовно, за да разглеждат въпроси от значение за МСП в рамките на цялото споразумение. Например след влизането в сила на търговското споразумение между **ЕС и Нова Зеландия** звената за контакт за МСП се срещнаха два пъти, за да гарантират, че на уебсайтове и информационни платформи, които обслужват МСП, се предоставя специфично съдържание.

Второ, през 2025 г. Комисията продължи успешното си и добре установено сътрудничество с **Европейската мрежа в подкрепа на бизнеса**¹⁹ (EEN). Мрежата предлага насоки и услуги на МСП с международни амбиции, включително стартиращи и разрастващи се предприятия. Това се извършва с помощта на нейните установени възли в над 20 стратегически пазара извън ЕС, като Бразилия, Канада, Индия, Япония, Мексико, Сингапур, Обединеното кралство и Виетнам.

¹⁶ [Търговия за достойни условия на труд](#).

¹⁷ През 2023 г. близо 682 000 МСП в ЕС са изнасяли стоки и услуги (най-актуални налични данни).

¹⁸ Търговски споразумения на ЕС в сила през 2025 г., съдържащи глави за МСП: Канада, Япония, Обединеното кралство, Нова Зеландия и Чили.

¹⁹ <https://een.ec.europa.eu/>.

IV. Преодоляване на пречките и намиране на решения

През 2025 г. глобалната търговска среда продължаваше да се формира под влиянието на комбинация от продължаващи геополитическо напрежение, икономически колебания и промени в търговските политики. Едно от основните предизвикателства беше свързано с управлението на нестабилните отношения с **Китай** и **САЩ** — най-големите непреференциални търговски партньори на ЕС.

Търговското споразумение между **ЕС** и **САЩ** от 27 юли 2025 г. и съвместното изявление на ЕС и САЩ от 21 август 2025 г.²⁰ формулираха политическия ангажимент на двете страни да работят за възстановяване на стабилността и предвидимостта в търговските и инвестиционните отношения между ЕС и САЩ в полза на предприятията и гражданите. ЕС остава убеден, че високите мита са в ущърб на световната икономика. При все това договореният резултат създава основа за непрекъснат диалог и развитие на трансатлантическите отношения, включително чрез намаляване на митата и продължаване на сътрудничеството в области от общ стратегически интерес. Например на 24 април 2026 г. ЕС и САЩ подписаха меморандум за разбирателство²¹ за стратегическо партньорство в областта на минералите от критично значение и постигнаха съгласие по план за действие между ЕС и САЩ относно минералите от критично значение²². ЕС продължава да работи със САЩ за намиране на решения, особено когато върху износът на ЕС е изправен пред мита, надвишаващи тарифния таван от 15 %, включително върху стоманата и алуминия, медта и техните производни, както и върху камионите и компонентите за камиони. Във връзка с това САЩ вече премахнаха някои продукти от списъка на производните продукти от стомана и алуминий, намалиха тарифното третиране на промишлените машиностроителни изделия, а също така опростиха и поясниха начина, по който се прилагат митата. Въпреки че това е стъпка в правилната посока, ЕС ще продължи да работи със САЩ, за да гарантира, че целият износ на производни продукти от ЕС се ползва от тарифния таван от 15 % и не подлежи на допълнителни административни изисквания в съответствие със съвместното изявление на ЕС и САЩ.

С **Китай** беше постигнат напредък по отношение на запазването на способността на европейските технологични дружества ефективно да защитават своите права върху интелектуалната собственост (патенти от съществено значение за стандарт, като например използваните в мобилните комуникации).

Държавите и търговските блокове в целия свят продължават да се борят с намирането на баланс между защитата на националната промишленост и гарантирането на

²⁰ [Съвместна декларация относно рамка между Съединените щати и Европейския съюз за споразумение за реципрочна, справедлива и балансирана търговия — Търговия и икономическа сигурност.](#)

²¹ [Circabc.](#)

²² [Circabc.](#)

свободна и справедлива система за търгуване. Поради това наблюдението на ангажиментите за достъп до пазара, поети от търговските партньори на ЕС, продължава да бъде ключов приоритет.

IV.1 Актуална информация относно пречките пред достъпа до пазара

Нови пречки, регистрирани през 2025 г.²³

През 2025 г. в базата данни на Комисията за достъп до пазара бяха регистрирани общо 13 нови пречки. 6 от новите пречки бяха под формата на тарифни мерки и данъци върху вноса: 3 от тях бяха свързани със санитарни и фитосанитарни мерки и технически пречки пред търговията, а 1 — с ограничения на държавните поръчки.

САЩ и Канада регистрираха най-голям брой нови пречки пред търговията (съответно 4 и 2). В региона на Южното Средиземноморие²⁴ бяха регистрирани 3 нови пречки пред търговията (в сравнение с 8 през 2024 г.). Непосредствено след него се нареждат регионът на Южна и Югоизточна Азия, Австралия и Нова Зеландия, в който са регистрирани 2 нови пречки (в сравнение с 6 през 2024 г.). Далечният изток, Африка и Тихоокеанският басейн регистрираха по 1 пречка всеки.

Частично или изцяло отстранени пречки и положително развитие през 2025 г.²⁵

Беше постигнат напредък в преодоляването на пречките пред търговията, като **20 пречки бяха изцяло или частично премахнати в 14 държави партньори**. Това беше постигнато чрез комбинация от дипломатически контакти и ефективно използване на институционалните механизми по двустранните търговски споразумения и в рамките на СТО, както показват следните примери.

- **Япония** отмени суспендирането на вноса на животински продукти, след като съответните държави потвърдиха, че ветеринарно-санитарните условия са спазени (например за шведско свинско месо, преработени полски продукти от говеждо месо и белгийско говеждо месо и продукти от говеждо месо).
- След приемането на Закона за фармацията от 21 ноември 2024 г. **Виетнам** издаде ново циркулярно писмо, с което се урежда регистрацията на лекарствата и лекарствените съставки. Циркулярното писмо, което влезе в сила на 1 юли 2025 г., включва ускорен механизъм за издаване на разрешения, с който срокът за оценка се намалява от четири или пет години на девет месеца за иновативни

²³ Вж. списъка на страницата на ГД „Търговия“ за изпълнението и правоприлагането: [Изпълнение и правоприлагане на търговските споразумения на ЕС — Търговия и икономическа сигурност](#).

²⁴ Южни съседи, Близък изток, Турция, Русия и Централна Азия.

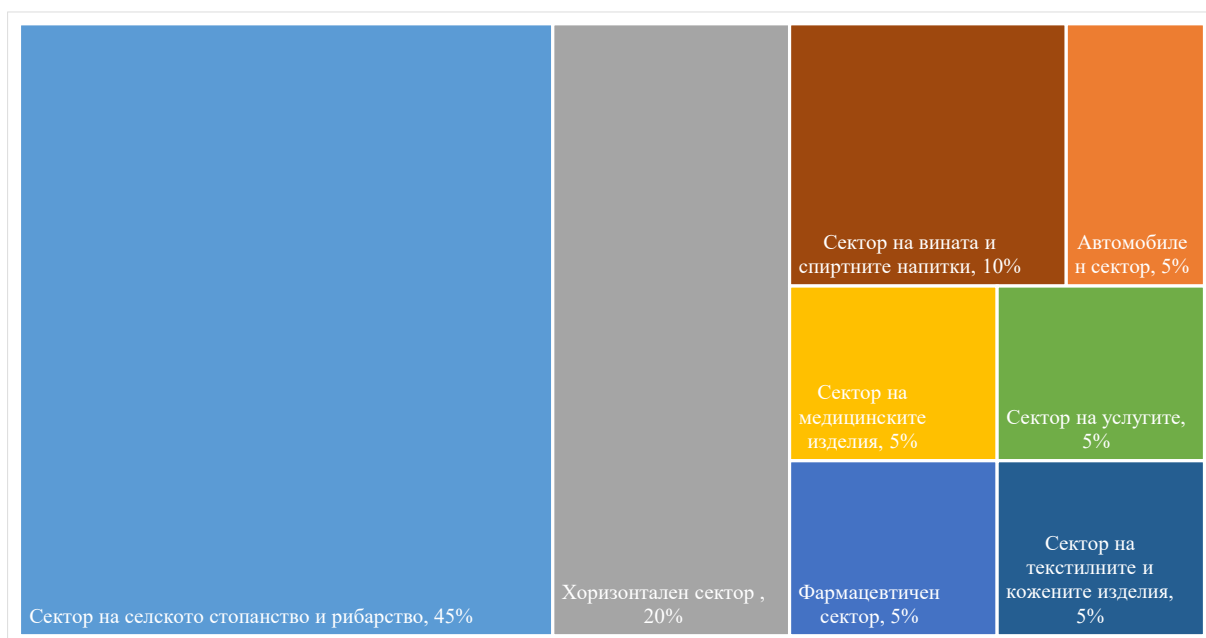
²⁵ Вж. списъка на страницата на ГД „Търговия“ за изпълнението и правоприлагането: [Изпълнение и правоприлагане на търговските споразумения на ЕС — Търговия и икономическа сигурност](#).

лекарства, които вече са разрешени от строги регулаторни органи, като например Европейската агенция по лекарствата.

- В резултат на редовния диалог между ЕС и **Аржентина** Аржентина окончателно намали износните мита върху основни селскостопански стоки и техните странични продукти. С нов указ, приет през декември 2025 г., се определят пониски ставки на износните мита за няколко вериги за доставка на зърно, включително соя, пшеница и ечемик.

Както е показано на фигура 6, повечето от отстранените пречки (45 %) са свързани със **сектора на селското стопанство и рибарството**. Освен това в 20 % от случаите са разгледани междусекторни въпроси.

Фигура 6: Процент на отстранените пречки по сектори (2025 г.)



През периода на докладване Комисията постигна допълнителен напредък в преодоляването на пречките в тясно сътрудничество с търговските съветници и браншовите асоциации на държавите членки. Това оказва пряко положително въздействие върху европейските предприятия в съответните сектори, като им помага да намалят разходите и да подобрят достъпа до пазара за износителите от ЕС и осигурява доставките на важни промишлени суровини.

Постоянната ангажираност с държавите партньори отново доведе до **положително развитие** през 2025 г., както е показано по-долу.

- **Сингапур** призна мерките на ЕС за регионализация по отношение на високопатогенната инфлуенца по птиците, африканската чума по свинете и шапа, които проправят пътя за по-голям износ на продукти на хранително-вкусовата промишленост на ЕС. Страната също така въведе мерки за улесняване

на търговията по отношение на „сертификата за раждане и отглеждане“ и даде одобрение на Гърция и Литва за няколко вида яйца и месни продукти.

- **Виетнам** разреши вноса на 14 животински продукта и 2 растителни продукта от ЕС, а 4 допълнителни продукта достигнаха последния етап от процеса на одобрение, което намали изоставането при издаването на разрешения за достъп до пазара. В допълнение към напредъка по отделните досиета виетнамските органи се съгласиха да провеждат комбинирани одити, обхващащи няколко държави членки и продукти — стъпка, която спомага за спестяване на време и ресурси.
- След мисия на високо равнище на Комисията в **Бразилия** през октомври 2025 г. страната одобри няколко растителни продукта и включи в предварителния списък 48 животински продукта от 18 държави членки.

Положително развитие беше отбелязано и по отношение на **мерките от немитнически характер**, като например техническите пречки пред търговията и регулаторните пречки, което улесни достъпа на европейските дружества до пазари в различни сектори.

- Благодарение на интензивните двустранни обсъждания с ЕС **Колумбия** реши да признае сертификатите на ЕС за свободна продажба, за да докаже съответствието на продуктите с техническите правила на Колумбия. Следователно от винопроизводителите от ЕС, които желаят да изнасят за Колумбия, вече няма да се изисква да преминават през допълнителни изпитвания. Износът на вино от ЕС за Колумбия през 2025 г. възлиза на около 33 милиона евро, което е около четири пъти повече, отколкото през 2013 г., когато споразумението започна да се прилага за първи път.
- Благодарение на работата на ЕС на двустранно и многостранно равнище **Индия премахна наредбите за контрол на качеството** на 115 продукта от ЕС, изнасяни за Индия. Преди това износът на ЕС е бил засегнат или понякога спиран²⁶ от технически правила, опиращи се на специфични за Индия стандарти (въпреки наличието на международни стандарти) и на по-строги от необходимото процедури за оценяване на съответствието, като например задължителни изпитвания от индийски лаборатории.

През 2025 г. Комисията продължи да се бори с ограниченията, наложени от някои търговски партньори, особено по отношение на **износа на суровини**, вариращи от забрани за износ до изисквания за лицензиране на износа и квоти. Комисията работи за

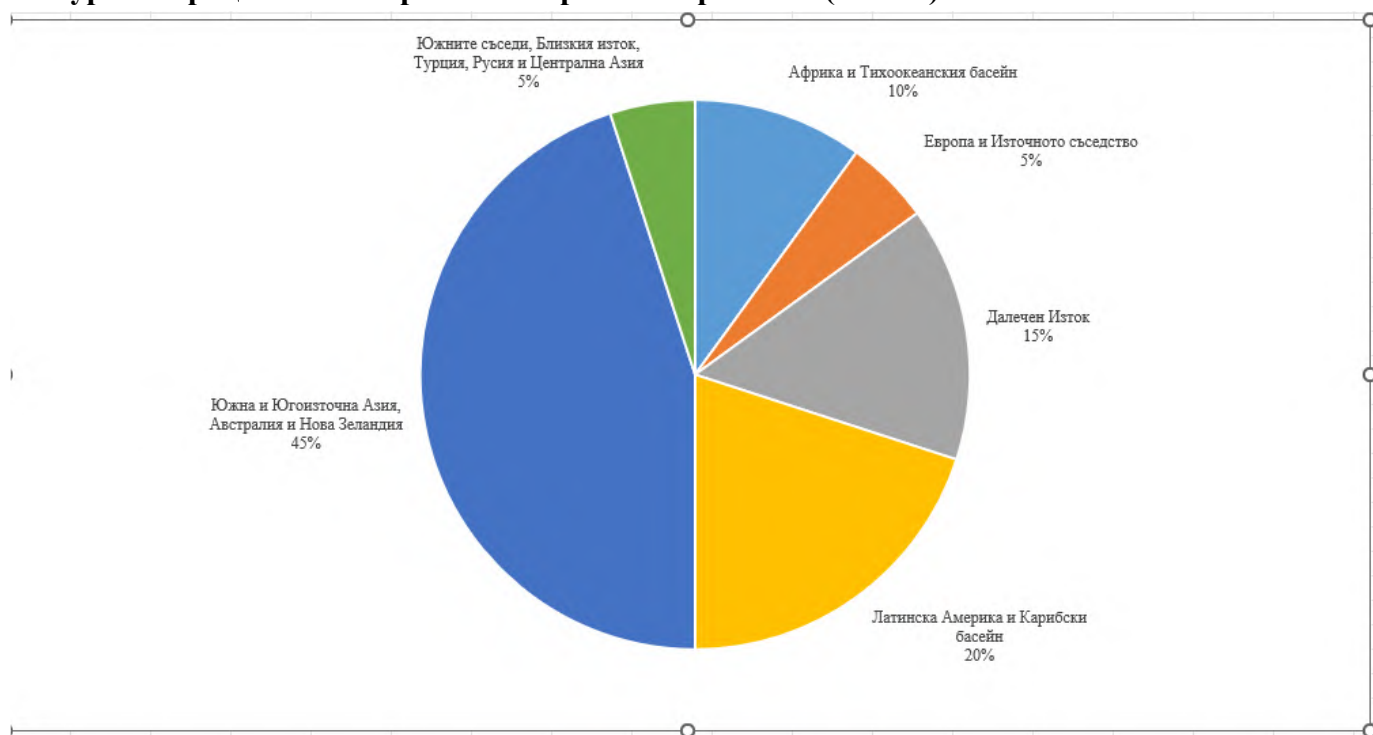
²⁶ Например ЕС е изнасял средно 1,4 милиона евро шапелни влакна от вискоза за Индия преди 2023 г., когато са въведени наредбите за контрол на качеството; след въвеждането им износът на ЕС по същество е спрял.

преодоляване на тези ограничения пряко на двустранно равнище, на специални междуправителствени срещи и чрез съответните канали на СТО.

- Например неотдавнашният ангажимент между Комисията и правителството на **Демократична република Конго (ДРК)** спомогна за предотвратяване на забрана, въведена през февруари 2025 г., върху износа на всички производни на кобалта. Забраната би имала отрицателни последици за някои рафинерии в ЕС, зависещи от тези суровини. През октомври 2025 г. ДРК замени забраната с квотна система за ограничаване на износа през 2026 г. и 2027 г. (заедно със стратегически резерв) с цел стабилизиране на цените и увеличаване на вътрешната стойност. Комисията продължава да наблюдава ситуацията, за да гарантира, че интересите на ЕС не са накърнени.

Както е показано на фигура 7, **повечето от напълно или частично премахнатите пречки (9 от 20) засягат държави в региона, включващ Южна и Югоизточна Азия, Австралия и Нова Зеландия. Следват държавите от Латинска Америка и Карибския регион, като през 2025 г. бяха премахнати 4 пречки.**

Фигура 7: Процент на отстранените пречки по региони (2025 г.)



IV.2 Актуална информация относно единната входна точка за подаване на жалби

Единната входна точка на Комисията ²⁷ е централизирана платформа, на която дружествата, търговските асоциации и другите заинтересовани страни от ЕС могат лесно да докладват за пречки пред търговията. Жалбите могат да се подават чрез специални онлайн формуляри на платформата Access2Markets.

Заинтересованите страни от ЕС трябва да попълнят тези формуляри, за да предоставят на Комисията достатъчно информация за извършване на предварителна оценка и определяне на подходящия начин на действие. Комисията може също така да завежда жалба по собствена инициатива (*ex officio*).

Практически пример: Правила на Малайзия относно храните

Жалба: На 23 ноември 2023 г. единната входна точка получи жалба относно изменение, внесено от **Малайзия** в нейния Закон за храните. С изменението се въвежда изискване за минимално/максимално алкохолно съдържание (по обем) за някои вина и спиртни напитки, като ефективно се предотвратява вносът на някои вина и спиртни напитки от ЕС в страната.

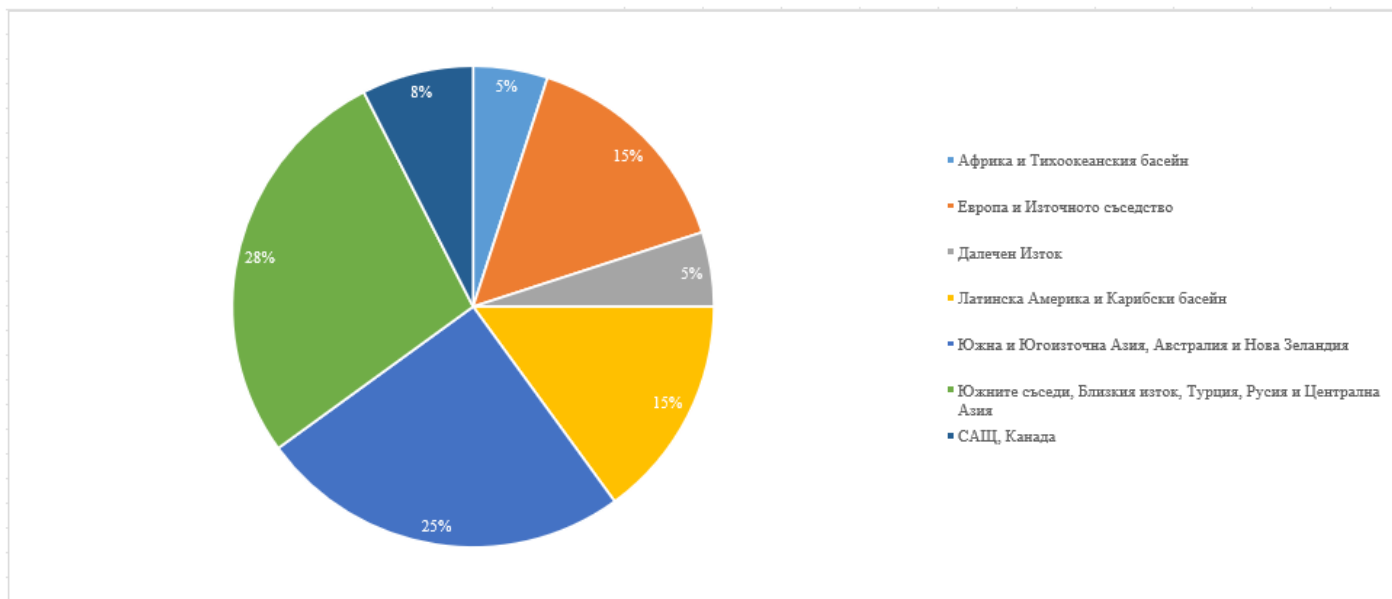
Предприето действие: В резултат на трайната ангажираност на ЕС с Малайзия както на двустранна основа, така и в рамките на Комитета по техническите пречки пред търговията към СТО, Малайзия се съгласи да адаптира разпоредбите си в своя Закон за храните относно алкохолното съдържание в ликьорите и виното, както и актуализациите относно консервантите, оцветителите и други технически аспекти. През октомври 2025 г. Малайзия официално публикува във Федералния си вестник изменения в отговор на опасенията на ЕС, свързани с някои стандарти за алкохолните напитки (ром, джин от трънки и ликьори). Други изменения все още не са приети, а двустранният ангажимент продължава.

Въздействие: Износителите от ЕС могат да се възползват от тези актуализирани правила, което бележи конкретно постижение в подобряването на достъпа до пазара.

Както е показано на фигура 8, през 2025 г. в единната входна точка са получени 40 външни жалби относно пречки пред търговията в 21 държави партньори. Най-големият брой (28 %) се отнася до южните съседи, Близкия изток, Турция, Русия и Централна Азия, следвани от Южна и Югоизточна Азия, Австралия и Нова Зеландия (27 %).

Фигура 8: Външни жалби, подадени през 2025 г., по региони

²⁷ <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/content/single-entry-point-0>.



От откриването си през 2020 г. единната входна точка е получавала средно 40 външни жалби годишно. През 2025 г. повечето външни жалби се отнасяха до хоризонталните мерки и услуги (по 6 жалби) и до сектора на селското стопанство и рибарството (5). Повечето жалбоподатели бяха отделни предприятия от ЕС (18) и търговски асоциации (15), следвани от други заинтересовани страни (4) и държави — членки на ЕС (3). Комисията е завела 1 жалба *ex officio*.

V. Двустранно и многостранно уреждане на спорове

Макар повечето пречки да продължават да се преодоляват чрез двустранни контакти с търговските партньори в рамките на комитетите по двустранна търговия или комитетите на СТО, в някои случаи остава необходимо да се прибегва до инициране на официални процедури за уреждане на спорове — било по двустранни споразумения или в рамките на СТО.

Уреждането на спорове продължава да бъде важно направление за действията по правоприлагане на ЕС. То представлява утвърден, основан на правила подход към разрешаването на спорове, който осигурява правна сигурност и предвидимост за търговците, предприятията и правителствата.

През 2020 г., за да се справят с парализирането на Апелативния орган на СТО, ЕС и други членове на СТО въведоха **Многостранната временна договореност за арбитраж при обжалване (MPIA)**. MPIA гарантира, че правилата на СТО могат да бъдат прилагани чрез решение в рамките на СТО и не могат да бъдат „обжалвани в правен вакуум“. След няколко присъединявания през 2025 г. и в началото на 2026 г. в

навечерието на 14-ата Министерска конференция на СТО МРІА²⁸ вече обхваща 61 от 166-те членове на СТО (като се броят държавите — членки на ЕС), което представлява 60 % от световната търговия.

През януари 2025 г. ЕС започна **спор в рамките на СТО срещу Китай** относно условията за лицензиране в световен мащаб на патенти от съществено значение за стандарт (DS632). Понастоящем работата на специалната група продължава.

През юли 2025 г. ЕС започна арбитражно производство съгласно Споразумението за асоцииране между **ЕС и Алжир** във връзка с търговските и инвестиционните ограничения на Алжир.

Следните спорове приключиха през 2025 г. и доведоха до **премахване на пречките пред търговията** в държавите партньори.

- През юли 2025 г. по дело DS611 (Китай — прилагане на правата върху интелектуалната собственост) апелативният арбитър на СТО установи, че неписаната политика на Китай за забрана на воденето на съдебни производства нарушава Споразумението за свързаните с търговията аспекти на правата върху интелектуалната собственост (ТРИПС). **Впоследствие Китай обяви, че е оттеглил тази политика.** Като се има предвид неписаният характер на китайската политика за забрана на съдебни производства, Европейската комисия ще продължи да следи отблизо ситуацията. Арбитражното решение засилва защитата на европейските права върху интелектуалната собственост в международен план, като гарантира, че ключови търговски партньори като Китай изпълняват ангажиментите, поети в рамките на Споразумението ТРИПС. С него се гарантира защитата на правата на европейските новатори в ключови технологии като 5G и безжичните технологии, които са основни активи за икономиката на ЕС.
- През октомври 2025 г. по дело DS591 (Колумбия — Антидъмпингови мита върху замразените пържени картофи от Белгия, Германия и Нидерландия) ЕС спечели производство за привеждане в съответствие по този спор. В резултат на това през март 2026 г. **Колумбия отмени несъответстващите на правилата на СТО мита.**

През ноември 2025 г. ЕС **прекрати спор DS610** (Китай — Мерки относно търговията със стоки), като се има предвид, че основните цели на спора бяха постигнати и **съответната търговия бе възобновена.**

През декември 2025 г. ЕС — след арбитраж относно равнището на ответните мерки — **получи разрешение от СТО да приеме ответни мерки** по спор DS577 (САЩ — Зрели маслини) относно мерките на САЩ по отношение на зрелите маслини от Испания.

²⁸Списък на членовете може да бъде намерен тук: [Многостранна временна договореност за арбитраж при обжалване \(МРІА\)](#)