

Bruksela, 11 września 2025 r.
(OR. en)

12760/25

**POLCOM 235
SERVICES 57
COTRA 24
TELECOM 299
DATAPROTECT 211**

PISMO PRZEWODNIE

Od:	Sekretarz generalna Komisji Europejskiej (podpisała dyrektor Martine DEPREZ)
Data otrzymania:	10 września 2025 r.
Do:	Thérèse BLANCHET, sekretarz generalna Rady Unii Europejskiej
Nr dok. Kom.:	COM(2025) 480 final
Dotyczy:	Zalecenie DECYZJA RADY w sprawie upoważnienia do podjęcia negocjacji dotyczących umowy o handlu cyfrowym z Kanadą

Delegacje otrzymują w załączeniu dokument COM(2025) 480 final.

Załącznik: COM(2025) 480 final



KOMISJA
EUROPEJSKA

Bruksela, dnia 10.9.2025 r.
COM(2025) 480 final

Zalecenie

DECYZJA RADY

**w sprawie upoważnienia do podjęcia negocjacji dotyczących umowy o handlu cyfrowym
z Kanadą**

UZASADNIENIE

1. KONTEKST WNIOSKU

• Przyczyny i cele wniosku

Transformacja cyfrowa gospodarki wpływa na skalę, zakres i tempo handlu międzynarodowego. Umożliwia ona przedsiębiorstwom dotarcie z towarami i usługami do większej liczby klientów na całym świecie oraz znacznie rozszerza dostępny dla konsumentów wybór. Ponadto zapewnia przedsiębiorstwom możliwość korzystania z nowych i innowacyjnych narzędzi cyfrowych, dzięki którym mogą zwalczać bariery dla rozwoju. Możliwości te przynoszą korzyści zwłaszcza małym i średnim przedsiębiorstwom (MŚP), które mogą dzięki temu coraz lepiej integrować się z globalnymi łańcuchami wartości.

Handel towarami i usługami prowadzony drogą elektroniczną („handel cyfrowy”¹) nabiera coraz większego znaczenia w skali światowej. Handel cyfrowy oznacza zarówno fizyczne dostarczanie towarów i usług, których zakup jest możliwy drogą cyfrową (np. zakup książki za pośrednictwem platformy internetowej), jak i cyfrowe dostarczanie towarów i usług (takich jak oprogramowanie, e-booki lub przepływy danych), i obejmuje zarówno transakcje między przedsiębiorstwami, jak i transakcje między przedsiębiorstwami a konsumentami. Szacuje się, że w 2022 r. globalna wartość handlu elektronicznego sięgnęła 22,84 bln EUR (wzrost o 10 % w porównaniu z 2021 r.), co stanowi około 30 % światowego produktu krajowego brutto (PKB)².

Rośnie liczba przepisów krajowych regulujących gospodarkę cyfrową, które mogą przypadkowo lub celowo tworzyć nieuzasadnione bariery w handlu cyfrowym. Aby zwiększyć pewność prawa dla przedsiębiorstw i ułatwić handel cyfrowy, państwa z całego świata dążą do ustanowienia zasad regulujących ten handel. W lipcu 2024 r. ponad 90 krajów członków Światowej Organizacji Handlu (WTO) pomyślnie zakończyło negocjacje w sprawie wielostronnego porozumienia w sprawie handlu elektronicznego³. Po włączeniu do ram prawnych WTO porozumienie to będzie stanowiło pierwszy zestaw globalnych zasad regulujących handel cyfrowy. W ostatnich latach opracowywano również coraz więcej regionalnych i dwustronnych umów dotyczących handlu cyfrowego⁴. Oprócz umów o wolnym handlu zawierających kompleksowe postanowienia dotyczące handlu cyfrowego, takich jak umowy ze Zjednoczonym Królestwem, Chile i Nową Zelandią⁵, UE wypracowała

¹ Pojęcie często stosowane na arenie międzynarodowej zamiennie z „handlem elektronicznym”.

² UNCTAD. Sprzedaż prowadzona przez przedsiębiorstwa za pośrednictwem handlu elektronicznego i rola platform internetowych. ([Business e-commerce sales and the role of online platforms - UNCTAD Technical notes on ICT for development | No. 1](#)) – 27 bln USD przy średnim kursie wymiany USD/EUR na poziomie 0,8459 w 2021.

³ Światowa Organizacja Handlu. „Wspólna inicjatywa w sprawie handlu elektronicznego” ([WTO | Joint Statement Initiative on E-Commerce](#)).

⁴ W czerwcu 2020 r. Singapur, Chile i Nowa Zelandia podpisały umowę o partnerstwie na rzecz gospodarki cyfrowej (DEPA). Korea złożyła wniosek o uczestnictwo w DEPA we wrześniu 2021 r., Chiny w październiku 2021 r., a Kanada – w maju 2022 r. Zob. na przykład umowa o gospodarce cyfrowej między Singapurem a Australią (weszła w życie w grudniu 2020 r.), umowa o gospodarce cyfrowej między Singapurem a Zjednoczonym Królestwem (weszła w życie w czerwcu 2022 r.) oraz umowa o partnerstwie cyfrowym między Singapurem a Koreą (podpisana w dniu 21 listopada 2022 r.).

⁵ Umowa o handlu i współpracy między Unią Europejską i Europejską Wspólnotą Energii Atomowej, z jednej strony, a Zjednoczonym Królestwem Wielkiej Brytanii i Irlandii Północnej, z drugiej strony, Dz.U. L 149 z 30.4.2021, s. 10; Komisja Europejska, UE-Chile: tekst umowy, <https://policy.trade.ec.europa.eu/>; Komisja Europejska, UE-Nowa Zelandia: tekst umowy, <https://policy.trade.ec.europa.eu/>.

i podpisała również umowę o handlu cyfrowym z Singapurem oraz zakończyła negocjacje w sprawie podobnej umowy o handlu cyfrowym z Republiką Korei („Korea”)⁶.

Dwustronne stosunki handlowe między UE a Kanadą zostały zliberalizowane i wzmocnione dzięki kompleksowej umowie gospodarczo-handlowej (CETA), która jest tymczasowo stosowana od 2017 r.⁷ W listopadzie 2023 r. UE i Kanada – jako strategiczni partnerzy o zbliżonych poglądach – jeszcze bardziej zacieśniły swoje stosunki w sferze cyfrowej poprzez uruchomienie partnerstwa cyfrowego UE–Kanada, które zapewnia ramy współpracy regulacyjnej w zakresie polityki cyfrowej w kluczowych obszarach będących przedmiotem wspólnego zainteresowania. UE i Kanada ściśle współpracują również na forum grupy G-7 – w październiku 2021 r. poparły przyjęcie zasad handlu cyfrowego grupy G-7⁸, pokazując wspólne zaangażowanie na rzecz otwartej, sprawiedliwej i bezpiecznej gospodarki cyfrowej.

Oznacza to, że UE i Kanadę łączą głębokie i dynamiczne stosunki gospodarcze. Kanada jest dla UE dwunastym najważniejszym partnerem handlowym, natomiast UE jest drugim co do wielkości partnerem handlowym Kanady. Choć CETA jest kompleksową umową o wolnym handlu, która zawiera istotne zobowiązania w zakresie handlu towarami i usługami między stronami, nie przewiduje ona kompleksowych postanowień dotyczących handlu cyfrowego, ponieważ UE nie zaproponowała postanowień w tym zakresie swoim partnerom negocjacyjnym w momencie negocjowania tej umowy o wolnym handlu. Od tego czasu UE opracowała bardziej szczegółowe zasady handlu cyfrowego, które regulują jej stosunki dwustronne z szeregiem partnerów handlowych, w tym ze Zjednoczonym Królestwem, Chile, Nową Zelandią, Singapurem i Koreą. Brak nowoczesnych zasad handlu cyfrowego został również uznany za niedociągnięcie w badaniu wspierającym ocenę *ex post* rozdziału CETA dotyczącego handlu elektronicznego⁹.

Negocjowanie zasad handlu cyfrowego z Kanadą oznacza ważną szansę stworzenia nowych możliwości dla unijnych przedsiębiorstw i konsumentów, w szczególności poprzez ułatwienie działalności mikroprzedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP), a także zwiększenie zaufania konsumentów do środowiska internetowego. W 2024 r. Kanada znalazła się na 13. miejscu w stworzonym przez IMD rankingu światowej konkurencyjności cyfrowej¹⁰. Ponadto roczny handel towarami i usługami między UE a Kanadą wyceniono na ponad 75,6 mld EUR¹¹.

Wynegocjowanie wiążącej umowy o handlu cyfrowym w celu pogłębienia stosunków gospodarczych między UE a Kanadą mogłoby znacznie wzmocnić współpracę dwustronną w dziedzinie gospodarki cyfrowej. Handel usługami cyfrowymi między UE a Kanadą już teraz odgrywa istotną rolę; wartość eksportu i importu wynosi odpowiednio 9,9 mld EUR

⁶ COM(2023) 230 final/9 z 14.04.2023.

⁷ Decyzja Rady (UE) 2017/38 z dnia 28 października 2016 r. w sprawie tymczasowego stosowania Kompleksowej umowy gospodarczo-handlowej (CETA) między Kanadą, z jednej strony, a Unią Europejską i jej państwami członkowskimi, z drugiej strony, Dz.U. L 11 z 14.1.2017, s. 1080, ELI: <http://data.europa.eu/eli/dec/2017/38/oj>.

⁸ Zasady handlu cyfrowego przyjęte przez ministrów handlu grupy G-7, <https://www.gov.uk/government/news/g7-trade-ministers-digital-trade-principles>.

⁹ Badanie wspierające ocenę *ex post* CETA – sprawozdanie końcowe, (Study in support of an *ex-post* evaluation of CETA - Final Report) <https://circabc.europa.eu/ui/group/09242a36-a438-40fd-a7af-fe32e36cbd0e/library/9af74247-45cc-449b-bd75-8b3557f3508c/details>.

¹⁰ Wyniki rankingu światowej konkurencyjności cyfrowej IMD za 2024 r. ([World Digital Ranking Results - IMD business school for management and leadership courses](https://www.imd.org/research/world-digital-ranking)).

¹¹ Rada Unii Europejskiej. Stosunki handlowe UE–Kanada: fakty i liczby. ([EU-Canada trade: facts and figures - Consilium](https://ec.europa.eu/economy_finance/eu-canada-trade-facts-and-figures-consilium)).

i 8,4 mld EUR¹². Pomyślne wynegocjowanie zasad dotyczących handlu cyfrowego zwiększyłyby zaufanie i zapewniłyby pewność prawa, umożliwiając połączenie gospodarek cyfrowych UE i Kanady.

Dzięki wynegocjowaniu wiążącej umowy o handlu cyfrowym UE i Kanada mogą jeszcze bardziej umocnić się na pozycji pionierów w obszarze gospodarki cyfrowej, gwarantując wspólny wzrost, długoterminową konkurencyjność i bezpieczeństwo gospodarcze w coraz bardziej połączonym świecie.

- **Spójność z przepisami obowiązującymi w tej dziedzinie polityki**

Inicjatywa ta opiera się na Traktacie o Unii Europejskiej (TUE), który stanowi, że UE powinna zachęcać wszystkie kraje do integracji w ramach gospodarki światowej, między innymi drogą stopniowego znoszenia ograniczeń w handlu międzynarodowym.

Jest ona spójna z przeprowadzonym przez Komisję w lutym 2021 r. przeglądem polityki handlowej, w którym zapowiedziano zamiar zwiększenia zaangażowania dwustronnego i zbadania silniejszych ram współpracy w kwestiach cyfrowych związanych z handlem z partnerami o podobnych poglądach oraz pogłębienia dialogu regulacyjnego z takimi partnerami¹³.

Ponadto jest ona spójna z Kompasem dla konkurencyjności UE, w którym określono strategię dywersyfikacji i wzmocnienia łańcuchów dostaw poprzez ustanowienie szeregu nowych czystych partnerstw handlowych i inwestycyjnych¹⁴.

Inicjatywa jest również zgodna z europejską strategią bezpieczeństwa gospodarczego, w której podkreślono potrzebę zacieśnienia współpracy z partnerami o podobnych poglądach na całym świecie, zarówno dwustronnie, jak i wielostronnie¹⁵.

Inicjatywa jest spójna z międzynarodową strategią cyfrową, która zakłada, że w kontekście trwającej globalnej konkurencji o przewagę technologiczną żaden kraj nie dominuje we wszystkich aspektach technologicznego łańcucha wartości. Sytuacja stale ewoluuje ze względu na innowacje i konkurencję. W związku z tym dla realizacji unijnych celów technologicznych i cyfrowych najważniejsze są współpraca międzynarodowa i handel z kluczowymi partnerami i sojusznikami oraz skuteczne strategie dywersyfikacji i zarządzania ryzykiem¹⁶.

Inicjatywa jest spójna z CETA – która już wzmocniła i zliberalizowała dwustronne stosunki handlowe między Unią Europejską a Kanadą, ale która nie przewiduje kompleksowych zasad handlu cyfrowego – i ją uzupełnia. Na szczycie UE–Kanada 23 czerwca 2025 r. Unia Europejska i Kanada uzgodniły, że zmodernizują swoje podejście do handlu poprzez rozpoczęcie prac nad umową o handlu cyfrowym, która miałaby uzupełnić CETA¹⁷.

¹² Badanie wspierające ocenę *ex post* CETA – sprawozdanie końcowe, (Study in support of an *ex-post* evaluation of CETA - Final Report) <https://circabc.europa.eu/ui/group/09242a36-a438-40fd-a7af-fe32e36cbd0e/library/9af74247-45cc-449b-bd75-8b3557f3508c/details>.

¹³ COM(2021) 66 final z 18.02.2021.

¹⁴ [Kompas konkurencyjności - Komisja Europejska](#).

¹⁵ JOIN(2023) 20 final (20.6.2023).

¹⁶ ARES(2025)3716570 (7.05.2025).

¹⁷ Komisja Europejska. Wspólne oświadczenie po szczycie Unia Europejska–Kanada w 2025 r.: Trwałe partnerstwo, ambitny program działań ([Joint Statement following the European Union - Canada 2025 Summit: Enduring Partnership, Ambitious Agenda](#)).

Negocjując umowy o wolnym handlu, UE systematycznie proponuje ambitne zasady regulacyjne dotyczące handlu cyfrowego. Proponowane wytyczne negocjacyjne są spójne z podejściem, które UE zastosowała w kontekście niedawnych negocjacji w sprawie umów o handlu cyfrowym z Singapurem i Koreą Południową¹⁸. Proponowane wytyczne negocjacyjne są także zgodne z podejściem stosowanym w negocjacjach w sprawie umów o wolnym handlu, w tym w niedawno zakończonych negocjacjach ze Zjednoczonym Królestwem w sprawie umowy o handlu i współpracy między Zjednoczonym Królestwem a UE, z Chile w sprawie zaawansowanej umowy ramowej między UE a Chile oraz z Nową Zelandią w sprawie umowy o wolnym handlu między UE a Nową Zelandią.

Wniosek jest spójny z partnerstwem cyfrowym z Kanadą – które zapewnia niewiążące ramy współpracy regulacyjnej i badawczej w kwestiach cyfrowych oraz wspólnych projektów dotyczących infrastruktury cyfrowej – i stanowi rozwinięcie tego partnerstwa.

Wniosek jest również spójny z zasadami handlu cyfrowego grupy G-7, w których podkreślono znaczenie budowania otwartej, sprawiedliwej i bezpiecznej gospodarki cyfrowej wspierającej innowacje i wzrost gospodarczy, oraz bazuje na tych zasadach.

Ponadto wniosek jest spójny z wynikiem zakończonych negocjacji dotyczących wielostronnego porozumienia w sprawie handlu elektronicznego.

- **Spójność z innymi politykami Unii**

Wytyczne negocjacyjne opierają się na unijnych przepisach dotyczących rynku wewnętrznego w dziedzinie handlu cyfrowego i są z nimi w pełni zgodne. Proponowane wytyczne negocjacyjne potwierdzają również, że wszelkie zasady lub zobowiązania ustalone przez UE powinny być zgodne z ramami prawnymi UE i powinny utrzymywać przestrzeń polityczną niezbędną do wdrożenia prawodawstwa UE. Są one spójne z Europejską deklaracją praw i zasad cyfrowych w cyfrowej dekadzie, podpisaną przez Parlament Europejski, Radę i Komisję Europejską w dniu 15 grudnia 2022 r., którą UE zamierza promować w ramach międzynarodowych stosunków handlowych¹⁹. Jest to zgodne z celami międzynarodowej strategii cyfrowej UE, której celem jest ukierunkowanie europejskiej transformacji cyfrowej na świecie.

2. PODSTAWA PRAWNA, POMOCNICZOŚĆ I PROPORCJONALNOŚĆ

- **Proceduralna podstawa prawna**

Proceduralną podstawą prawną proponowanej decyzji w sprawie upoważnienia do podjęcia negocjacji dotyczących przewidywanej umowy jest art. 218 ust. 3 i 4 TFUE.

Art. 218 ust. 3 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (TFUE) stanowi, że jeżeli przewidywana umowa dotyczy wyłącznie lub głównie wspólnej polityki zagranicznej i bezpieczeństwa, Komisja przedstawia swoje zalecenia Radzie. Rada przyjmuje decyzję w sprawie upoważnienia do podjęcia rokowań (negocjacji) oraz mianowania negocjatora lub przewodniczącego zespołu negocjatorów Unii.

Art. 218 ust. 4 TFUE stanowi, że Rada może kierować wytyczne do negocjatora oraz wyznaczyć specjalny komitet, w konsultacji z którym należy prowadzić rokowania.

¹⁸ COM(2023) 230 final/9 z 14.04.2023.

¹⁹ Europejska deklaracja praw i zasad cyfrowych w cyfrowej dekadzie 2023/C 23/01, Dz.U. C 23 z 23.1.2023, s. 1.

Komisja zaleca podjęcie rokowań między Unią Europejską a Kanadą w sprawie umowy międzynarodowej dotyczącej handlu cyfrowego. Komisja ma zostać wyznaczona na negocjatora.

- **Materialna podstawa prawna**

Akt ten wchodzi w zakres wspólnej polityki handlowej, a zatem materialną podstawą prawną jest akapit pierwszy art. 207 ust. 4 TFUE.

- **Wybór negocjatora**

Biorąc pod uwagę, że przewidywana umowa dotyczy wyłącznie kwestii spoza dziedziny wspólnej polityki zagranicznej i bezpieczeństwa, zgodnie z art. 218 ust. 3 TFUE na negocjatora należy wyznaczyć Komisję.

- **Kompetencja Unii**

Akt ten wchodzi w zakres wspólnej polityki handlowej na podstawie art. 207 TFUE. Wchodzi on zatem w zakres wyłącznych kompetencji Unii zgodnie z art. 3 ust. 1 TFUE.

- **Pomocniczość (w przypadku kompetencji niewyłącznych)**

Zgodnie z art. 5 ust. 3 TUE zasada pomocniczości nie ma zastosowania do obszarów podlegających wyłącznej kompetencji UE. Wspólna polityka handlowa jest obszarem wyłącznych kompetencji Unii na podstawie art. 3 ust. 1 TFUE.

- **Proporcjonalność**

Inicjatywa nie wykracza poza to, co jest konieczne do osiągnięcia zakładanych celów polityki.

- **Wybór instrumentu**

Niniejsze zalecenie dotyczące decyzji Rady zostaje przedłożone zgodnie z art. 218 ust. 3 i 4 TFUE, w których przewidziano przyjęcie przez Radę decyzji w sprawie upoważnienia do podjęcia rokowań oraz mianowania negocjatora Unii. Rada może kierować także wytyczne negocjacyjne do negocjatora. Nie istnieje żaden inny instrument prawny, który mógłby posłużyć do osiągnięcia celu wyrażonego w niniejszym zaleceniu.

3. WYNIKI OCEN *EX POST*, KONSULTACJI Z ZAINTERESOWANYMI STRONAMI I OCEN SKUTKÓW

- **Oceny *ex post*/kontrola sprawności obowiązującego prawodawstwa**

Ustalenia zawarte w badaniu wspierającym ocenę *ex post* CETA, opublikowanym w czerwcu 2025 r., pokazują, że rozdział CETA dotyczący handlu elektronicznego ma ograniczony zakres i nie jest już odpowiedni ze względu na zmiany w polityce UE, które sprawiły, że zawarte w nim postanowienia stały się przestarzałe i mniej kompleksowe niż te zawarte w nowszych umowach²⁰. Niedawne umowy UE, w tym ostatnie umowy o handlu cyfrowym z Singapurem i Koreą, stanowią istotne zobowiązania wykraczające poza te zawarte w CETA. Umowy te obejmują szereg aspektów odzwierciedlających szerszy zakres i bardziej zdecydowane zobowiązania, w tym transgraniczny przepływ danych, ochronę prywatności i danych osobowych, opłaty celne od transmisji elektronicznych, zaufanie konsumentów w internecie, niezamówione komunikaty marketingowe, otwarte dane publiczne oraz współpracę regulacyjną dziedzinie handlu cyfrowego. Zainteresowane strony wskazały tę

²⁰ Badanie wspierające ocenę *ex post* CETA – sprawozdanie końcowe, (Study in support of an *ex-post* evaluation of CETA - Final Report) <https://circabc.europa.eu/ui/group/09242a36-a438-40fd-a7af-fe32e36cbd0e/library/9af74247-45cc-449b-bd75-8b3557f3508c/details>.

lukę jako kluczowy obszar wymagający pilnej poprawy. Podobnie we wspólnej inicjatywie WTO dotyczącej handlu elektronicznego, w sprawie której negocjacje zakończono w lipcu 2024 r. i którą zatwierdziły zarówno UE, jak i Kanada, dodatkowo podkreślono lukę między postanowieniami CETA a rosnącymi globalnymi standardami handlu cyfrowego.

- **Konsultacje z zainteresowanymi stronami**

Wniosek opiera się na uwagach zebranych podczas oceny *ex post* CETA, w ramach której zainteresowane strony przedstawiły cenne informacje zwrotne na temat skuteczności, wydajności, adekwatności i spójności umowy. Proces oceny obejmował zaproszenie do zgłaszania uwag opublikowane w marcu 2024 r. i zapewnił szczegółową ocenę dwustronnych zobowiązań w zakresie handlu cyfrowego.

Zainteresowane strony były już aktywnie zaangażowane w przedmiotowej sprawie za pośrednictwem różnych kanałów, takich jak dialogi ze społeczeństwem obywatelskim w 2024 i 2025 r., kompleksowe 12-tygodniowe internetowe konsultacje publiczne dostępne dla zainteresowanych stron zarówno w UE, jak i Kanadzie, oraz ukierunkowane badanie internetowe skierowane do użytkowników biznesowych, w tym MŚP. Ponadto przeprowadzono wywiady z wybranymi zainteresowanymi stronami w celu zgromadzenia konkretnych doświadczeń związanych z handlem cyfrowym.

Dzięki tym konsultacjom zainteresowane strony otrzymały możliwość przedstawienia swoich poglądów, co pozwoliło zapewnić zgodność podejścia Komisji z interesem zbiorowym i potrzebami zarówno podmiotów unijnych, jak i kanadyjskich. Ten proces konsultacyjny uwypukla fakt, że rozwój polityki handlowej prowadzony jest na zasadzie współpracy, i odzwierciedla zobowiązanie do korzystania z kompleksowego spojrzenia zainteresowanych stron w sposób przejrzysty i oparty na ich uczestnictwie.

- **Gromadzenie i wykorzystanie wiedzy eksperckiej**

Nie dotyczy.

- **Ocena skutków**

Kontekst dwustronnych stosunków UE–Kanada w handlu cyfrowym przedstawiono w dokumencie roboczym służb Komisji w sprawie oceny *ex post* CETA. W odniesieniu do tej inicjatywy nie przeprowadzono oceny skutków z uwagi na trudność zmierzenia jej skutków gospodarczych w porównaniu z obecną sytuacją. Biorąc pod uwagę, że ramy handlu cyfrowego będą oparte na stosunkach handlowych, które zostały już ustanowione i zliberalizowane w ramach obowiązujących umów, przedmiotowa inicjatywa służy głównie zwiększeniu pewności prawa dla podmiotów handlu cyfrowego. Ponadto możliwość zastosowania alternatywnych podejść jest ograniczona, ponieważ zamierzone zasady negocjacyjne są ściśle zgodne z zasadami zastosowanymi już w odniesieniu do unijnych umów o wolnym handlu ze Zjednoczonym Królestwem, Chile i Nową Zelandią, umów o handlu cyfrowym z Singapurem i Koreą oraz porozumienia WTO o handlu elektronicznym.

Na tym etapie inicjatywa nie zawiera planu wdrożenia, ponieważ szczegóły porozumienia będą znane dopiero po zakończeniu negocjacji.

- **Sprawność regulacyjna i uproszczenie**

Nie dotyczy.

- **Prawa podstawowe**

Inicjatywa jest w pełni zgodna z Kartą praw podstawowych Unii Europejskiej, w szczególności z jej art. 8 dotyczącym ochrony danych osobowych.

4. WPLYW NA BUDŻET

Inicjatywa nie ma wpływu na budżet.

5. ELEMENTY FAKULTATYWNE

- **Plany wdrożenia i monitorowanie, ocena i sprawozdania**

Nie dotyczy.

- **Dokumenty wyjaśniające (w przypadku dyrektyw)**

Nie dotyczy.

- **Szczegółowe objaśnienia poszczególnych przepisów wniosku**

Przepisy te mają na celu zalecenie przyjęcia przez Radę decyzji w sprawie upoważnienia do podjęcia rokowań i wyznaczenia negocjatora Unii. Rada może kierować wytyczne do negocjatora.

Zalecenie

DECYZJA RADY

w sprawie upoważnienia do podjęcia negocjacji dotyczących umowy o handlu cyfrowym z Kanadą

RADA UNII EUROPEJSKIEJ,

uwzględniając Traktat o funkcjonowaniu Unii Europejskiej, w szczególności jego art. 207 ust. 4 akapit pierwszy w związku z art. 218 ust. 3 i 4,

uwzględniając zalecenie Komisji Europejskiej,

a także mając na uwadze, co następuje:

- (1) UE i Kanadę łączą głębokie i dynamiczne stosunki gospodarcze. Kanada jest ważnym partnerem handlowym i bliskim partnerem strategicznym Unii Europejskiej. Umowa o wolnym handlu między Unią Europejską a Kanadą obowiązuje tymczasowo od 2017 r. Ta umowa o wolnym handlu zawiera istotne zobowiązanie w zakresie handlu towarami i usługami między stronami, ale nie obejmuje kompleksowych postanowień dotyczących handlu cyfrowego.
- (2) W październiku 2021 r. Unia Europejska i Kanada wspólnie zatwierdziły zasady handlu cyfrowego grupy G7 i pogłębiły współpracę poprzez uruchomienie partnerstwa cyfrowego w listopadzie 2023 r.
- (3) W czerwcu 2025 r., przy okazji szczytu UE–Kanada, Unia Europejska i Kanada zgodziły się zmodernizować swoje podejście do handlu poprzez rozpoczęcie prac nad umową o handlu cyfrowym, która miała uzupełnić umowę o wolnym handlu między Unią Europejską a Kanadą.
- (4) Unia Europejska z powodzeniem włączyła zasady handlu cyfrowego do kilku dwustronnych umów o wolnym handlu z państwami trzecimi, a także do umów o handlu cyfrowym z Singapurem i Koreą. Ponadto w lipcu 2024 r. zakończyły się negocjacje w sprawie wielostronnego porozumienia w sprawie handlu elektronicznego w ramach WTO i trwają wysiłki na rzecz włączenia tego porozumienia do ram prawnych WTO. W związku z tym należy upoważnić Komisję do podjęcia negocjacji dotyczących wiążących zasad handlu cyfrowego, które są spójne ze wspomnianymi umowami i mają takie same cele, jak te, które Unia Europejska zamierza osiągnąć w toczących się negocjacjach,

PRZYJMUJE NINIEJSZĄ DECYZJĘ:

Artykuł 1

1. Niniejszym upoważnia się Komisję do podjęcia, w imieniu Unii, negocjacji w sprawie umowy o handlu cyfrowym z Kanadą.
2. Negocjacje są prowadzone na podstawie wytycznych negocjacyjnych Rady określonych w załączniku do niniejszej decyzji.

Artykuł 2

Komisja zostaje niniejszym wyznaczona na negocjatora Unii.

Artykuł 3

Negocjacje są prowadzone w konsultacji ze specjalnym komitetem wyznaczonym na podstawie art. 207 ust. 3 akapit trzeci TFUE.

Artykuł 4

Niniejsza decyzja skierowana jest do Komisji.

Sporządzono w Brukseli dnia r.

*W imieniu Rady
Przewodniczący*